

Тема 1. Введение в макроэкономику. Общественное воспроизводство

Макроэкономика является важнейшим составным разделом экономической теории, в котором исследуется функционирование национальной экономики как единого целого. На это указывает приставка “макро” (большой), которая обращает внимание на то, что данный раздел экономической теории посвящен анализу крупномасштабных народнохозяйственных проблем. Основным предметом изучения в макроэкономике являются совместная деятельность всех субъектов национальной экономики и ее обобщающие результаты.

Ключевыми проблемами макроэкономики являются:

формирование объема и структуры общественного продукта;

выявление и формальное описание условий макроэкономического равновесия;

экономический рост, его факторы и механизмы;

причины циклических колебаний и конъюнктурных изменений в экономике;

взаимодействие денежного и реального секторов экономики;

природа и социально-экономические последствия инфляции;

занятость в масштабах национальной экономики и уровень безработицы, факторы, их регулирующие;

воздействие государственной политики на результаты функционирования национальной экономики и тенденции их изменения;

влияние на состояние и развитие национальной экономики международных экономических связей.

Взаимосвязь с микроэкономикой. Макроэкономика и микроэкономика тесно связаны между собой. Эта связь определяется следующими основными моментами.

. Макроэкономика изучает те народнохозяйственные последствия, к которым приводят решения, принимаемые на микроуровне фирмами и домашними хозяйствами. Данные решения составляют исходную основу построения подавляющего большинства макроэкономических моделей и функциональных зависимостей.

. На макроуровне анализируется реакция фирм и домашних хозяйств на решения, принимаемые органами государственного регулирования. Это позволяет оценить результативность политики государства и ее социально-экономические последствия.

Таблица 1 - Сравнительный анализ научных концепций в макроэкономике

Концепции Признаки	Неоклассическая	Кейнсианство
Предмет исследования	Теоретические модели совершенных рынков	Теоретические модели несовершенных рынков
Основной вклад в развитие теории	Обобщение на макроуровне микроэкономических принципов рационального поведения субъектов	Создание макроэкономической теории, основанной на учете взаимодействия всех секторов экономики
Фундаментальные теоретические выводы	Доказательство теоретической способности рыночной экономики к саморегулированию и достижению устойчивого равновесия на всех рынках	Выявление условий и факторов, препятствующих достижению устойчивого равновесия при полной занятости
Выводы для политики	Государству следует ограничивать макроэкономическое воздействие регулированием денежной массы	Государству необходимо проводить активную макроэкономическую политику для сглаживания экономических колебаний

Модель кругооборота

Миллионы фирм и домашних хозяйств, государственные институты и представители иностранного сектора в процессе своей деятельности принимают решения самостоятельно, однако в результате их взаимодействия формируются устойчивые закономерности развития всей национальной экономики. Поэтому для понимания характера и направления воздействия решений отдельных

экономических субъектов на механизм функционирования всей национальной экономики определяющее значение имеет анализ системы связей, складывающихся между основными экономическими субъектами. Такого рода анализ проводится на базе теоретической модели кругооборота, представленной на рис. 1. В этой модели в агрегированном виде отражается движение денежных потоков между различными секторами экономики.

Потоки представляют собой экономические величины, значение которых измеряется в единицу времени, как правило, в расчете на год. Наряду с потоками в экономике существуют величины, называемые запасами (активами). Запасы характеризуют те или иные ценности, накопленные к некоторому конкретному моменту времени. Так, количество денег, имеющихся в экономике, образует запас, а денежные доходы и расходы экономических субъектов являются потоками.

Между запасами и потоками в экономике существует взаимосвязь: изменения в одних величинах, как правило, сопровождаются соответствующими изменениями в других. Однако при определенных обстоятельствах показатели запасов и потоков могут изменяться независимо друг от друга. Например, увеличение количества денег в экономике не приведет к увеличению потоков доходов и расходов, если деньги останутся на руках у населения или на счетах в банках, но увеличит запас денег у макроэкономических субъектов. В макроэкономике нарушения взаимосвязи потоков и запасов рассматриваются как частные случаи, а сама взаимосвязь - как общая закономерность.

Так как современная экономика является не чисто рыночной, а смешанной системой, то государство активно участвует в организации движения доходов и расходов. На рынке товаров и услуг государственные организации осуществляют государственные закупки товаров и услуг G , которые являются основной частью государственных расходов. Другой частью является оплата

труда государственных служащих и трансферты домашним хозяйствам. В целях упрощения в большинстве макроэкономических моделей предполагается, что все государственные расходы представляют собой госзакупки.

Финансирование государственных расходов осуществляется двумя основными путями: за счет доходов от взимания налогов с фирм и домашних хозяйств T и за счет государственных займов на рынках денег и ценных бумаг. Первый путь финансирования характеризует прямые (нерыночные) связи государства с фирмами и домашними хозяйствами, второй - связи, складывающиеся на финансовом рынке. Займы на рынке денег могут браться государством либо путем получения прямых кредитов у Центрального Банка, либо путем продажи ему государственных облигаций и других правительственных ценных бумаг. Займы на рынке ценных бумаг осуществляются путем продажи государственных ценных бумаг как непосредственно населению, так и финансовым посредникам. Финансирование государственных расходов с помощью займов свидетельствует о наличии дефицита государственного бюджета, то есть о превышении расходов государства над его доходами.

В современных условиях большинство стран относится к разряду открытых экономических систем. Как правило, малые страны имеют особенно высокую степень открытости. Например, в таких странах, как Австрия, Бельгия, Голландия, доля внешнеторгового оборота (сумма экспорта и импорта) составляет 55-70%, валового национального продукта страны. В средних по численности государствах, таких как Великобритания, Италия, Франция, значение этого показателя снижается до 40-45%. В крупных странах с высокой численностью населения (Индия, Китай, Россия, США) эта доля не превышает 20%.

Иностранный сектор связан с другими экономическими субъектами тремя основными способами. Первый из них - импорт товаров и услуг.

Импортируемые блага поступают в страну на рынок товаров и услуг, а встречный поток денежных платежей - в иностранный сектор экономики. Второй - экспорт товаров и услуг. Денежные средства, полученные в обмен на стоимость товаров и услуг, проданных иностранным покупателям, поступают в страну, где они сливаются с потоками денежных средств от продажи благ на внутреннем рынке. Третьим способом является проведение международных финансовых операций, связанных с получением займов и предоставлением ссуд, а также со сделками по купле-продаже финансовых активов.

Тема 2. Основные макроэкономические показатели и методы их измерения

Общественный продукт и показатели его измерения. В любой экономической системе (административно-командной или рыночной) основным результатом хозяйственной деятельности в рамках всей страны является общественный продукт. Общественный продукт - это суммарный объем всех продуктов и услуг, произведенных в стране в течение года.

В рыночной экономике общественная оценка результатов производства осуществляется в процессе обмена с помощью денег. Поэтому в состав общественного продукта в условиях рынка включаются только те продукты и услуги, которые принимают товарную форму, имеют рыночную цену или могут быть оценены по величине фактически сложившихся издержек на их производство. По фактическим издержкам оцениваются чистые общественные блага (оборона, охрана окружающей среды, полицейская служба, пожарная охрана) и другие услуги, финансируемые из государственного бюджета и не оплачиваемые непосредственными потребителями. Продукты и услуги, создаваемые домохозяйствами для удовлетворения собственных потребностей, не предлагаются на рынке, а издержки их производства не поддаются точной

оценке. Поэтому при определении величины общественного продукта они не учитываются.

Для измерения общественного продукта используются различные макроэкономические показатели. Основными из них являются валовой национальный продукт (ВНП) и валовой внутренний продукт (ВВП).

Валовой национальный продукт (ВНП) - это рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных за год на всех национальных предприятиях независимо от их местонахождения (в своей стране или за рубежом). Приведенное определение нуждается в двух уточнениях.

Во-первых, нужно иметь в виду, что в состав ВНП входит только конечная продукция, то есть товары и услуги, которые в данном году не используются для дальнейшей переработки или перепродажи.

Во-вторых, ВНП включает стоимость благ, произведенных только в текущем периоде. Следовательно, при его расчете не учитывается стоимость продаваемых в данном году, но существовавших ранее товаров. Например, таких как построенные ранее дома, подержанные автомобили или старинные картины.

Валовой внутренний продукт (ВВП) представляет собой своеобразную модификацию ВНП и определяется как стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в течение года в данной стране. На основе ВВП учитываются конечные результаты производственной деятельности не только отечественных, но и зарубежных фирм, расположенных на территории той или иной страны.

Способы измерения ВНП. Валовой национальный продукт можно измерить тремя способами.

-) по расходам (метод конечного использования);
-) по доходам (распределительный метод);
-) по добавленной стоимости (производственный метод).

При первом способе расчета ВНП суммируются расходы всех

макроэкономических субъектов, приобретающих конечные товары и услуги, созданные в стране - домохозяйств, фирм, государства и иностранцев. В их составе выделяются следующие основные виды расходов:

личные потребительские расходы (С) населения на покупку товаров и оплату услуг. Это самый значительный элемент совокупных расходов. Его доля в ВВП достигает: в России - приблизительно 50%, в США - около 68%, валовые инвестиции (I), которые состоят из расходов на замену изношенного основного капитала (амортизационных отчислений) и чистых инвестиций, то есть затрат на расширение основного и оборотного капитала (строительство новых производственных помещений, покупку нового оборудования, прирост запасов готовой продукции на складах фирм). На долю валовых инвестиций приходится около 15-20% ВВП;

государственные закупки товаров и услуг (G), включающие расходы федеральных и местных органов власти на приобретение конечной продукции и оплату услуг государственных служащих. Доля государственных закупок в общем объеме расходов на покупку товаров и услуг зависит от степени участия государства в перераспределении национального дохода страны. В России ее величина составляет около 30% ВВП.

чистый экспорт (NE), представляющий разницу между величиной экспорта (E) и импорта (Z). Экспорт измеряется суммой затрат иностранцев на покупку товаров данной страны, а импорт - суммарным объемом расходов государственных учреждений, фирм и домохозяйств данной страны на покупку иностранных товаров.

При подсчете ВВП по доходам учитываются не только доходы собственников производственных ресурсов (труда, земли и капитал), но и два вида распределенных средств, не связанных с выплатой доходов. Распределенные средства включают в себя амортизационные отчисления и косвенные налоги на бизнес, входящие в состав издержек фирм. К косвенным

налогам относятся акцизы, налог на добавленную стоимость, налог на продажи, лицензионные платежи, таможенные пошлины и др.

Самой крупной статьёй доходов является вознаграждение за труд. К этой категории доходов относятся заработная плата наемных работников, а также множество дополнений к заработной плате (взносы предпринимателей на социальное страхование, в частные фонды социального обеспечения, медицинского обслуживания и пр.).

Рентные платежи представляют собой доходы, получаемые собственниками земли, зданий и сооружений за предоставление данного фактора производства.

Процент как плата за использование денежного капитала, образует доход его собственников.

Прибыль - это доходы собственников реального (вещественного) капитала. Ее основными элементами являются налоги на прибыль, дивиденды акционеров, доход предпринимателей и нераспределенная прибыль, остающаяся у фирм и образующая их сбережения.

При исчислении ВВП производственным методом суммируется стоимость, добавленная на каждой стадии производства конечной продукции. Добавленная стоимость - это разница между стоимостью продукции, произведенной фирмой, и ее расходами на промежуточную продукцию, которые измеряются суммой, уплачиваемой фирмой поставщикам сырья, материалов, топлива и т.д. Данный метод позволяет определить вклад отдельных фирм и отраслей в создание ВВП страны.

Макроэкономическая структура общественного продукта. На основе ВВП (или ВВП) рассчитывается ряд других показателей результатов хозяйственной деятельности в масштабе всей страны. Каждый из этих показателей представляет собой ту или иную составляющую ВВП (или ВВП), а вся их совокупность характеризует макроэкономическую структуру созданного в

стране общественного продукта. К числу таких показателей относятся чистый национальный продукт, национальный доход, личный доход, располагаемый доход, потребление и сбережения населения.

Потребление и сбережения. Располагаемый личный доход распределяется населением на две части: потребление (потребительские расходы) и сбережения. Сбережения домохозяйств представляют собой ту часть располагаемого дохода, которая не была использована на потребление в текущем периоде. Люди делают сбережения для того, чтобы использовать их для потребления в будущем. Поэтому сбережения по своему экономическому смыслу представляют не что иное, как отложенное потребление.

Сбережения фирм образуются за счет амортизации и нераспределенной прибыли корпораций. Они являются источником самофинансирования инвестиций. При этом нераспределенная прибыль характеризует чистые сбережения фирм.

Сумма сбережений населения и валовых сбережений фирм и определяет валовой объем частных сбережений в экономике, а сумма сбережений домохозяйств и чистых сбережений фирм характеризует чистые частные сбережения.

Сбережения государства представляют собой разницу между государственными доходами и расходами, т.е. равны дефициту государственного бюджета, взятому со знаком “минус”. При наличии дефицита государственные сбережения являются величиной отрицательной, при избытке государственного бюджета - положительной величиной.

Сумма валовых частных сбережений и сбережений государства образует валовые национальные сбережения. Чистые национальные сбережения - это валовые национальные сбережения за вычетом амортизации, или сумма чистых частных сбережений и сбережений государства.

Система национальных счетов (СНС) представляет собой свод

балансовых экономических таблиц, отражающих, с одной стороны, расходы субъектов хозяйственной деятельности на покупку товаров, с другой, - их доходы от результатов хозяйственной деятельности. Основная цель национального счетоводства заключается в получении на основе данных статистической отчетности количественной информации о производстве, распределении и использовании общественного продукта. Для этого по каждому из макроэкономических субъектов и народному хозяйству в целом составляется система функциональных счетов, отражающих участие данного субъекта в следующих хозяйственных процессах:

- производстве благ и услуг;
- образовании национального дохода;
- распределении национального дохода;
- перераспределении национального дохода;
- использовании национального дохода;
- изменении имущества;
- кредитовании и финансировании.

Национальные счета позволяют упорядочить информацию о хозяйственной деятельности, выполняя для национальной экономики роль, подобную системе бухгалтерских счетов на предприятии. При подсчете макроэкономических показателей на основе СНС не проводятся различия между материальным и нематериальным производством. Поэтому в них учитываются все оплаченные товары и услуги. Единственными видами производства, не учитываемыми в СНС, являются: производство товаров и услуг домашними хозяйствами для внутреннего потребления, производство промежуточного продукта, потребляемого внутри сферы бизнеса, и нелегальное производство товаров и услуг.

Стандартная система национальных счетов, разработанная статистической комиссией ООН, применяется в мировой практике с 1953 г. В настоящее время

национальные счета составляются в более чем 100 странах мира.

Основу системы национальных счетов составляет счет ВВП. В этом счете ВВП представлен двояким образом. С одной стороны, как сумма расходов конечных пользователей на покупку товаров и услуг. С другой, - как сумма денежных доходов, полученных в результате производства продукции в этом же году. Очевидно, что при исчислении на основе разных способов величина показателя должна быть одинакова, поскольку купля (расходование денег) и продажа (получение денег) являются двумя сторонами одной и той же сделки. То, что потрачено на производство продукта, является доходом для тех, кто вложил свои производственные ресурсы на создание общественного продукта и его реализацию на рынке. Это положение называется основным тождеством системы национальных счетов (рис. 1):

Объем расходов, произведенных в данном году	=	Денежный доход, полученный от производства продукции данного года
---	---	---

Рис. 1 - Основное тождество СНС

Система основных макроэкономических тождеств. На базе основного тождества СНС составляется целый ряд макроэкономических тождеств: для ВВП; для национального дохода; для сбережений и инвестиций. Эти тождества имеют различные модификации, определяемые типом экономической системы.

В закрытой чисто рыночной экономике, где государство не участвует в регулировании движения доходов и расходов, совокупные расходы на покупку конечных товаров и услуг складываются только из потребительских расходов домохозяйств и валовых инвестиций фирм. Поэтому тождество для ВВП будет иметь вид:

$$= C + I.(1)$$

Уравнение (1) и характеризует тождество сбережений и инвестиций в закрытой рыночной экономике, не подвергающейся воздействию государства.

Формы выражения основных тождеств модифицируются, если мы учтем роль государства и иностранного сектора в народнохозяйственном кругообороте.

Так, тождества ВВП и НД в смешанной закрытой экономике будут иметь следующий вид:

$$= C + I + G, (2)$$

где G - объем государственных закупок.

В смешанной открытой экономике в состав совокупных расходов, как уже отмечалось, входит чистый экспорт ($NT = E - Z$), представляющий разницу между экспортом (E) и импортом (Z). Поэтому основное тождество будет выглядеть:

$$= C + I + G + NE. (3)$$

Все приведенные тождества имеют важное значение не только для анализа фактических результатов функционирования национальной экономики и моделирования экономических процессов, но и для прогнозирования тенденций экономического развития страны в долгосрочном периоде.

Реальный и поминальный ВВП. ВВП рассчитывается как в текущих (действующих) ценах, так и в постоянных ценах какого-либо базового года. ВВП, исчисленный в текущих ценах, называется номинальным. Он характеризует текущую рыночную стоимость произведенного общественного продукта. ВВП, рассчитанный в постоянных ценах, называется реальным. На основе реального ВВП оценивается физический объем годового производства. Реальные и номинальные значения имеет не только ВВП, но и большинство других макроэкономических показателей. Для пересчета номинальных значений

в реальные используется уровень цен Р.

Изменение (движение) уровня цен практически осуществляется через ценовые индексы. Существует целый ряд индексов цен: дефлятор ВВП, индекс потребительских цен, индекс цен производителей и другие. Принципиальное значение имеет то, что любой ценовой индекс рассчитывается по определенному набору товаров и услуг. При этом различают фиксированные наборы товаров и услуг и изменяющиеся наборы.

Индекс, построенный на основе фиксированного набора (индекс с базовыми весами), называется индексом Ласпейраса.

Индекс, построенный на основе меняющегося набора (индекс с текущими весами), называется индексом Пааше.

Так, если обозначить:- количество товара i в базовом году;- количество товара i в текущем году;цена товара i в базовом году;- цена товара i в текущем году,

тогда ценовые индексы можно представить:

$$\text{Индекс Ласпейраса} = \frac{\sum p_t^i q_0^i}{\sum p_0^i q_0^i} \quad (4)$$

$$\text{Индекс Пааше} = \frac{\sum p_t^i q_t^i}{\sum p_0^i q_t^i} \quad (5)$$

Индекс потребительских цен по своей природе является индексом Ласпейраса, дефлятор ВВП - индексом Пааше. В дальнейшем, говоря об индексе цен, мы, как правило, будем подразумевать дефлятор ВВП.

$$\text{Дефлятор ВВП} = \frac{\text{ВВП в текущих ценах}}{\text{ВВП в ценах базового периода}} \times 100$$

Для показателей экономической конъюнктуры, например, для показателей, выражающих доходность активов, пересчет номинальных значений в реальные осуществляется с использованием не уровня цен, а с учетом темпов их прироста, то есть темпов инфляции. Так, реальная ставка процента r рассчитывается следующим образом:

$$i^r = \left[\frac{1+i}{1+\pi} - 1 \right] = \frac{i-\pi}{1+\pi}, (6)$$

где i - номинальная ставка процента;

π - темп инфляции ($\pi = \Delta P / P$).

Для небольших значений процентной ставки можно использовать упрощенную формулу:

$$= i - \pi. (7)$$

Следует отметить, что в ряде стран, помимо показателей ВВП и ВВП, отражающих фактический объем годового производства, рассчитывают потенциальный ВВП, показывающий производственные возможности страны при полном использовании трудовых ресурсов. Такой расчет позволяет учесть результаты экономической политики правительства в сфере занятости.

Тема 3. Государство в рыночной экономике

Рынок, будучи хорошо отлаженным механизмом, способен решать основные экономические задачи, стоящие перед обществом. Но существуют экономические проблемы, которые называют фиаско (провалы, несостоятельность) рынка. Об этом уже шла речь в разделе “Микроэкономика”. Фиаско рынка проявляется в таких сферах: производство общественных товаров, внешние эффекты, не всегда эффективное использование ресурсов, монополизация, проблемы справедливости и равенства, циклическое развитие экономики, безработица и инфляция и др. Поэтому необходимо использовать механизм государственного регулирования экономики. Многообразие задач, стоящих перед государством в рыночной экономике, можно выразить через выполняемые им функции.

Функции государства

Стабилизация экономики и стимулирование сбалансированного экономического роста путем стимулирования или сдерживания деловой активности.

Обеспечение занятости, регулирования рынка труда.

Регулирование цен, проведение определенной политики ценообразования.

Создание общих законодательных и правовых предпосылок для лиц,

действующих в условиях рынка, поскольку государство является организатором экономического и социально-политического пространства для рыночной экономики.

Деятельность в сфере распределения доходов.

Воздействие на размещение ресурсов.

Защита конкуренции и антимонопольная политика.

Организация денежного обращения и социального страхования.

Поддержка фундаментальной науки, проведение общей научно-технической и инновационной политики.

Только государство в состоянии поддерживать сложный комплекс условий в области налогов, инвестиций, структурных сдвигов, таможенно-валютного регулирования, необходимых для быстрого технологического развития. Данная политика важна потому, что область НИОКР не только определяет динамику сопряженных сфер экономики, но и задает качественную ступень в направлении развития общества в целом. От нее зависит модель экономического роста - экстенсивная или интенсивная.

Экологическая функция.

В современных условиях одной из основных целей деятельности государства является поддержание устойчивого экологически безопасного развития. Рыночный механизм самостоятельно не обеспечивает сохранение, а тем более воспроизводство окружающей природной среды. Задача государства состоит в создании необходимых условий для оптимального взаимоотношения общественного производства с природоохранительными мерами, в сохранении экологического равновесия.

Это так называемые классические функции, составляющие как бы нижнюю границу вмешательства государства в экономику. В современном мире функции государства гораздо шире.

Теория общественного выбора - это раздел экономики, исследующий взаимосвязи политических и экономических явлений, процедуру принятия общественных решений. Сферой действия этой теории являются вопросы общественного потребления, трансфертных платежей и многие другие. Ключевой вопрос - как и в какой мере результат принятия решения отражает предпочтения избирателей. Теорией общественного выбора задаются вопросы - что, как и для кого - в масштабах общества, подобно тому, как теория спроса и предложения изучает выбор в рамках частного сектора.

Фиаско государства - возможность принятия неэффективных решений.

Методы государственного регулирования делятся на две группы:

косвенные (экономические) методы: бюджетно-налоговая политика, кредитно-денежная политика, социальная политика, внешнеэкономическая политика;

прямые (административные) методы: прямой государственный контроль, разработка стандартов, государственный заказ, правовые методы.

Разграничение между этими методами - условно.

Тема 4. Модели макроэкономического равновесия

Одной из важнейших макроэкономических проблем является проблема определения условий равновесия как на отдельных макроэкономических рынках, так и в экономике в целом. Постановка проблемы макроэкономического равновесия непосредственно вытекает из ключевого вопроса экономики: как максимально полно удовлетворить общественные потребности в условиях ограниченных ресурсов.

Какое распределение ограниченных ресурсов является оптимальным? Для ответа на этот вопрос за основу могут быть взяты различные критерии, однако простой анализ подсказывает: такое, при котором весь произведенный национальный продукт будет потреблен; такое, при котором все произведенные субъектами экономики расходы будут в точности соответствовать их доходам.

Различают частное равновесие - на отдельных макроэкономических рынках; совместное равновесие - на рынках благ и денег и общее равновесие - на всех рынках одновременно. Учитывая, что основы функционирования рынков факторов производств излагались в курсе микроэкономики, в данном курсе мы рассмотрим условия формирования равновесия на рынках благ и денег и условия совместного равновесия. Это в достаточной степени может служить основой рассмотрения основных механизмов взаимодействия рынков и принципов экономической политики.

Равновесие на рынке товаров и услуг (благ)

Равновесие на рынке благ устанавливается, когда весь произведенный национальный продукт без остатка потребляется экономическими субъектами. То есть, проблема равновесия на рынке благ сводится к вопросу об определении объема равновесного уровня национального производства (национального дохода).

Существует три основных модели определения равновесного уровня национального дохода (объема национального производства):

модель “совокупный спрос - совокупное предложение”;

модель “инвестиции - сбережения”;

модель “национальные доходы - национальные расходы”.

Совокупный спрос (AD) - спрос на все товары и услуги, производимые в стране. Совокупный спрос можно подразделить на четыре группы в соответствии с его распределением по секторам экономики:

потребление (C) - совокупный спрос домохозяйств;

инвестиции (I) - спрос на капитальное оборудование со стороны предпринимателей;

государственные закупки (G) - спрос на товары и услуги со стороны государства;

чистый экспорт (X) - разность между экспортом и импортом

$$= C + I + G + X.$$

Кривая совокупного спроса представлена на графике.

Факторы, влияющие на совокупный спрос, делятся на две группы:

ценовые: эффект процентной ставки; эффект богатства или реальных кассовых остатков (эффект А. Пигу); эффект импортных закупок;

неценовые: изменение в потребительских расходах, в инвестиционных расходах, в государственных расходах и в расходах на чистый экспорт. Эти факторы сдвигают кривую AD вправо или влево.

Совокупное предложение (AS) - это сумма всех конечных товаров и услуг, представленных к продаже предпринимателями и государственным сектором.

Кривая совокупного предложения (см. рис. 2) состоит из трех отрезков:

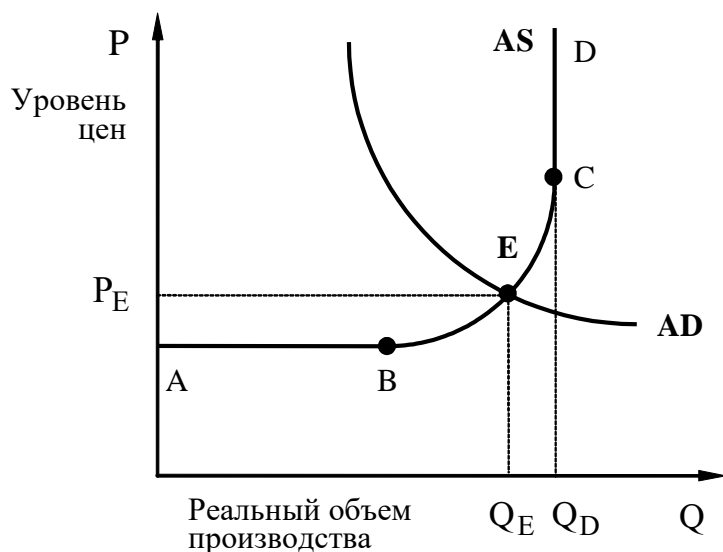


Рис. 2

) горизонтального или кейнсианского (AB) - расширение экономики в условиях неполной занятости;

) промежуточного (BC) - расширение производства осуществляется за счет менее эффективных ресурсов;

) вертикального или классического (CD) - максимально возможный уровень производства (Q_D - потенциальный ВВП, ВВП при полной занятости).

Факторы, влияющие на совокупное предложение (неценовые): изменение цен на ресурсы; изменение в производительности; изменение правовых норм. Эти факторы сдвигают кривую AS вправо или влево.

Равновесие AD и AS (точка E) предполагает взаимодействие множества рынков товаров и денег. Факторы, определяющие равновесие AD и AS, различаются в зависимости от отрезка кривой совокупного предложения, на котором происходит ее совмещение с кривой совокупного спроса.

Совокупный спрос в кейнсианской модели зависит от таких важных категорий, как функция потребления и сбережения.

Потребление (C) - те денежные расходы, которые население тратит на покупку товаров и услуг.

Потребление - функция располагаемого дохода (DI).

Сбережение (S) - та часть располагаемого дохода (DI), которая не идет на потребление.

$$\text{Тогда } DI = C + S; C = DI - S; S = DI - C.$$

Сбережение может быть положительным, нулевым и отрицательным (жизнь в долг).

Средняя склонность к потреблению (APC):

$$APC = \frac{\text{потребление}}{\text{доход}} = \frac{C}{Y},$$

где Y - национальный доход.

Средняя склонность к сбережению (APS):

$$APS = \frac{\text{сбережение}}{\text{доход}} = \frac{S}{Y}$$

Предельная склонность к потреблению (MPC):

$$MPC = \frac{\text{изменение в потреблении}}{\text{изменение в доходе}} = \frac{\Delta C}{\Delta Y}$$

Предельная склонность к сбережению (MPS):

$$MPS = \frac{\text{изменений в сбережении}}{\text{изменений в доходе}} = \frac{\Delta S}{\Delta Y}$$

+ $S = Y$, но тогда $\frac{\Delta C}{\Delta Y} + \frac{\Delta S}{\Delta Y} = 1$. Значит, $MPC + MPS = 1$.

Следовательно, $MPC = 1 - MPS$ и $MPS = 1 - MPC$.

Кейнс сформулировал так называемый основной психологический закон, согласно которому “люди склонны, как правило, увеличивать свое потребление с ростом дохода, но в меньшей степени, чем растут доходы”. Данный вывод делается “не только из априорных соображений, исходя из нашего знания человеческой природы, но и на основании детального изучения прошлого опыта”.

Кейнсианская функция потребления, соответствующая основному психологическому закону, выглядит так:

$$= C_0 + C_y (Y - T). (1)$$

Соответственно функция сбережений:

$$= S_0 + S_y (Y - T), (2)$$

где C и S - объем соответственно потребления и сбережения домашних хозяйств; T - объем налогов с доходов домашних хозяйств; S_0 - автономное, то есть не зависящее от величины дохода, потребление и сбережение; Y - национальный доход.

Экономисты рассматривают сбережения как основу инвестиций (I).

Инвестиции - расходы фирм на расширение и обновление производства, создание материально-технических запасов. Инвестиционные расходы подразделяются на:

амортизационные - направленные на замену изношенного оборудования;
чистые инвестиции - добавляющие и расширяющие существующий физический капитал, они способствуют экономическому росту.

Если $C > ЧНП$ (чистый национальный продукт) - “проедание” капитала (не возмещаются даже амортизационные отчисления).

Если $C = ЧНП$ - в экономике застой.

Если $C < ЧНП$ - имеет место экономический рост.

Факторы, влияющие на инвестиции:

ожидаемая норма прибыли или рентабельности предполагаемых капиталовложений;

уровень процентной ставки;

уровень налогообложения;

темпы инфляционного обесценения денег.

Инвестиции I , сбережения S и доход Y взаимодействуют между собой (при этом абстрагируются от государственных расходов G и чистого экспорта X).

Национальный доход Y при его использовании равен сумме расходов на потребление (C) и инвестиции (I): $Y = C + I$.

Национальный доход произведенный - это сумма потребления (C) и сбережения (S): $Y = C + S$.

Тогда $C + I = C + S \Rightarrow I = S$.

На уровень национального дохода влияет равновесие между инвестициями и сбережениями.

Модель "IS" (инвестиции - сбережения) впервые разработана Дж. Хиксон (англ., 30-е годы XX века).

Это составная часть модели "IS-LM", о которой мы продолжим разговор в теме 20.

Модель "IS" показывает одновременно функциональную связь между S, I, процентом и национальным доходом.

Мультипликатор (K) - коэффициент (множитель), указывающий, что когда происходит прирост величины инвестиций (ΔI), то национальный доход возрастает (ΔY) на величину, которая в k раз больше, чем прирост инвестиций:

$$K = \frac{\Delta Y}{\Delta I}; \Delta Y = K \Delta I.$$

Но $\Delta Y = \Delta C + \Delta I$ или $\Delta I = \Delta Y - \Delta C$.

Тогда подставим последнее выражение в формулу:

$$K = \frac{\Delta Y}{\Delta I} \quad \text{и получим:} \quad K = \frac{\Delta Y}{\Delta Y - \Delta C} = \frac{1}{1 - \frac{\Delta C}{\Delta Y}} = \frac{1}{1 - MPC} = \frac{1}{MPS}.$$

Таким образом, K прямо зависит от MPC и обратно - от MPS.

Акселератор (V) - коэффициент, указывающий на количественное отношение прироста инвестиций данного года (ΔI) к приросту национального дохода прошлого года:

$$V = \frac{\Delta I}{Y_t - Y_{t-1}} \quad \text{или} \quad \Delta I = V(Y_t - Y_{t-1}):$$

выражает воздействие прироста дохода на прирост инвестиций, то есть увеличение дохода, как правило, ведет к краткому увеличению новых инвестиций.

Тема 5. Макроэкономическая нестабильность. Цикличность развития экономики

Экономический цикл и его характеристики

Теория экономических циклов изучает временную динамику колебаний экономической активности, анализирует их причины и объясняет механизмы их возникновения и развития.

Направления и характер изменения основных макроэкономических показателей называются экономической конъюнктурой. Поэтому теорию экономических циклов называют также и теорией экономической конъюнктуры.

Основной вопрос, на который призвана ответить теория экономических циклов, заключается в следующем: почему динамика важнейших макроэкономических показателей, таких, как уровень производства, занятости и т.д., подвержена циклическим колебаниям? При этом, какие из всех возможных причин колебаний основных макроэкономических параметров наилучшим образом объясняют фактические колебания экономической активности?

Экономический цикл можно определить как временной интервал между двумя качественно одинаковыми состояниями экономической конъюнктуры. Продолжительность цикла определяется как период между двумя соседними высшими или низшими поворотными точками ($t_2 - t_1$).

В модели цикла выделяют фазы подъема (I), кризиса (II), депрессии (III) и оживления (IV).

Спад (кризис) - падение производства, цен на товары, доходов, сокращение кредита, банкротство фирм и банков, рост ссудного процента, безработицы.

Депрессия - уровень производства стабилен, цены - стабильны, падает ссудный процент, стабильны товарные запасы, безработица высокая.

Оживление - постепенно растут объем производства, цены, ссудный процент, спрос на промышленное оборудование, сокращается безработица, и объем производства достигает предкризисного уровня.

Подъем - уровень производства превосходит достигнутый в предыдущем цикле: быстро растет производство, цены, заработная плата, сокращается до минимума безработица. Усиливается макроэкономическая нестабильность, экономика подходит к следующему витку.

Экономические кризисы можно рассматривать с двух сторон. С одной - это разрушительная сила, ломка пропорций в народном хозяйстве. С другой - кризис оздоравливает экономику.

Для характеристики состояния и динамики экономической конъюнктуры используются различные показатели, важнейшими из которых являются: объем ВВП, уровень занятости, уровень загрузки производственных мощностей, объем прибыли предпринимателей и другие параметры. При этом, в зависимости от того, как макроэкономические параметры меняются в ходе

экономического цикла, их можно разделить на проциклические, контрциклические и ациклические.

Проциклические переменные имеют тенденцию к росту в период подъема и к снижению в период спада.

Контрциклические переменные имеют тенденцию к снижению в период подъема и к росту в период спада.

Ациклическими называются переменные, динамика которых не связана непосредственно с циклами деловой активности.

Темпы динамики различных параметров, как правило, не совпадают: в то время как одни из проциклических переменных еще возрастают, другие уже снижаются; соответственно, в то время как одни из контрциклических переменных еще снижаются, другие уже возрастают. Этим, в частности, объясняется, что смена фаз подъема и спада происходит достаточно плавно.

Теории экономического цикла

Следует сразу отметить, что какой-либо единой теории экономического цикла к настоящему времени не создано. Более того, существует достаточно большой разброс во взглядах на причины возникновения и механизмы деловых циклов. К тому же практические исследования подтверждают, что колебания экономической активности в разных странах достаточно сильно различаются по регулярности, длительности и причинам возникновения.

Поэтому современная теория циклов представляет собой определенную совокупность различных моделей, с некоторыми упрощениями формализующих процесс экономической динамики, наиболее известные из которых представлены ниже. Тем не менее, исходя из результатов имеющихся исследований, можно попытаться (хотя и с некоторой долей условности), сделать некоторые обобщения.

Первая серьезная попытка обобщения в теории экономических циклов была предпринята Артуром Бернсом и Уэсли Клэр Митчеллом в их исследовании, являвшемся частью широкомасштабного проекта, проводимого в течение нескольких десятилетий Национальным бюро экономических исследований (США).

Одна из основных гипотез, лежащих в основе подхода Бернса и Митчелла, состоит в том, что динамику рядов выпуска и занятости обуславливает экономический рост, известный как возрастающий тренд, а цикл деловой активности представляет собой колебания вокруг тренда (см. рис. 3).

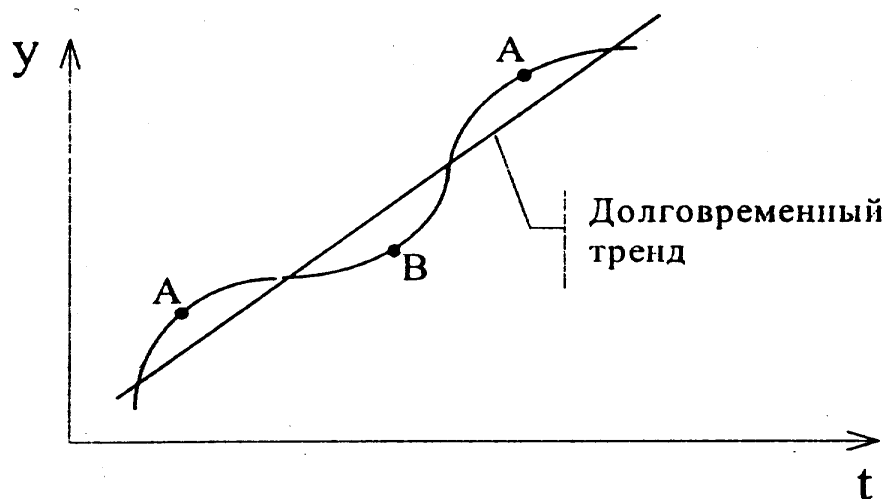


Рис. 3 - Гипотетическая модель делового цикла А. Бернса и У. Митчелла

Тренд есть результат действия факторов, обуславливающих долговременный рост в экономике: уровня сбережений, прироста труда и капитала, технологических сдвигов и т.п. Факторы же, определяющие вид делового цикла, практически не влияют на формирование долговременного тренда. То есть бизнес-цикл представляет собой временные отклонения от долгосрочного тренда.

Долгое время данная гипотеза являлась общепринятой, однако в некоторых недавних исследованиях обоснованность различий между трендом и циклом поставлена под сомнение. Некоторые авторы высказывают точку зрения, что существенная часть колебаний выпуска происходит вследствие постоянных шоков, а не временных отклонений от неизменного тренда. По их мнению, последствия случайных воздействий на выпуск достаточно устойчивы во времени. Например, если выпуск неожиданно резко возрастает в текущем периоде, то и тренд в целом будет выше в течение некоторого последующего периода.

В ранних исследованиях экономических колебаний предпочтение отдавалось детерминистским теориям, согласно которым экономические циклы появляются с устойчивой регулярностью, причем для всех циклов характерны одни и те же свойства. Однако дальнейшие исследования показали, что данная посылка не соответствует реальности.

В противоположность детерминизму импульсно-распространительный подход предполагает, что экономические циклы являются следствием случайных воздействий (импульсов), которые вызывают в экономике циклическую модель отклика. Сила такого отклика со временем ослабевает (то есть цикл “угасает”), однако деловые циклы возникают вновь вследствие появления новых импульсов. Таким образом, цикличность развития экономики есть результат воздействия серии последовательно возникающих независимых импульсов (называемых также шоками).

Различают три типа шоков: шоки предложения, политические шоки и шоки в спросе частного сектора.

К первым в теории циклов относят колебания мировых цен на сырье и открытие новых источников сырья, технологические сдвиги, природные катаклизмы.

Ко вторым относят импульсы, являющиеся следствием политических решений, имеющих макроэкономический характер, и воздействующие преимущественно на совокупный спрос. Это могут быть изменения предложения денег, обменного курса, фискальной политики.

Третьи представляют собой изменения инвестиционных или потребительских расходов, вызванные переменами в ожиданиях экономических субъектов.

Механизмы распространения циклических колебаний, индуцированных (вызванных) случайными импульсами, трактуются различными экономистами по-разному.

Экономисты кейнсианской школы считают, что определяющее значение имеет недостаток конкуренции в современной экономике: негибкость (жесткость) цен и зарплаты и институциональные ограничители конкуренции являются движущей силой циклического механизма, так как в условиях “совершенной” конкуренции любые внешние импульсы “гасились” бы.

Сторонники теории рациональных ожиданий (в том числе и представители специфической теории “реального экономического цикла”), разработали теоретические модели, которые показывают, что и в условиях совершенной конкуренции возможно возникновение циклов вследствие случайных импульсов.

Инвестиционные импульсы и кейнсианская теория бизнес-цикла.

Кейнс считал инвестиционные расходы основным источником импульса, вызывающим циклические колебания. При этом природа самого импульса объясняется неустойчивостью ожиданий экономических субъектов (в данном случае - оценка ожидаемой прибыльности), вызывающей и неустойчивость инвестиционного спроса, следовательно, и совокупного спроса, и валового выпуска.

Такую изменчивость ожиданий, применительно к принятию инвестиционных решений, Кейнс называл “животным чутьем” предпринимателей, обусловленным их оптимизмом или пессимизмом относительно будущего. “Животное чутье”, по мнению Кейнса, заставляет предпринимателей действовать не потому, что они имеют точные прогнозы и расчеты относительно окупаемости своих вложений, а только потому, что лучше что-то предпринять под воздействием внезапного порыва, чем бездействовать.

Отсюда следует вывод, что инвестициям присуща неустойчивость и они вполне могут быть ключевым фактором, определяющим возникновение циклов

деловой активности. При этом, вследствие жесткости номинальной заработной платы, колебания совокупного спроса, вызванные колебаниями в уровне инвестиций, проявляются не в изменении уровня цен, а в колебаниях выпуска.

Однако, мультипликативный эффект, возникающий вследствие прироста объема инвестиций, обуславливает лишь процесс увеличения выпуска, но недостаточен для порождения циклических колебаний. В рамках кейнсианской теории разработан ряд моделей, объясняющих механизмы возникновения именно циклических колебаний.

Модель колебаний размеров инвестиций в запасы Ллойда Мецлера.

Уровень запасов является одним из важнейших параметров экономической деятельности для любой формы. Однако вследствие непредвиденных импульсов (шоков) в совокупном спросе этот уровень может изменяться. Так, за неожиданным увеличением спроса следует незапланированное увеличение производства и сокращение запасов, и наоборот - за сокращением спроса последует сокращение производства и рост запасов.

Так как для фирм характерно поддержание величины запасов на определенном уровне, то естественно, что в ответ на незапланированное увеличение или уменьшение запасов фирма отреагирует соответствующим изменением объемов производства. Например, с началом рецессии фирма начнет сокращать объем запасов, в результате объем производства сократится не только вследствие сокращения спроса, но и по причине необходимости сократить запасы до нормативного уровня. Такое поведение фирмы вполне может служить причиной возникновения циклических колебаний.

Модели взаимодействия мультипликатора и акселератора.

Они являются базовыми кейнсианскими моделями цикличности экономического развития. В соответствии с данной концепцией импульсом для возникновения циклических колебаний в экономике служит автономное приращение какой-либо составляющей автономного спроса.

Рост совокупного спроса, как следует из кейнсианской теории, порождает мультипликативный эффект, в результате которого конечный прирост национального дохода превышает первоначальный прирост совокупного спроса на величину, равную значению мультипликатора автономных расходов.

До тех пор, пока экономика имеет свободные производственные мощности, рост совокупного спроса удовлетворяется за счет вовлечения в производство уже имеющихся мощностей (факторов производства). В этом случае наблюдается лишь единичный импульс, недостаточный однако для возникновения циклических колебаний.

Если же на имеющихся производственных мощностях удовлетворить рост совокупного спроса невозможно, то предприниматели вынуждены осуществлять индуцированные инвестиции для создания дополнительных мощностей. В результате возникает эффект взаимодействия мультипликатора и акселератора: прирост совокупного спроса вызывает индуцированные

инвестиции, последние увеличивают совокупный спрос, что, в свою очередь, вызывает новые индуцированные инвестиции.

Модель взаимодействия мультипликатора и акселератора позволяет определить условия, при которых начавшийся процесс будет носить циклический (колебательный) характер, описывает механизм циклических колебаний и рассматривает условия приспособления к новому состоянию равновесия. Наиболее известной из моделей данного класса является модель Самуэльсона-Хикса.

Неоклассические теории бизнес-цикла

В течение длительного времени (до 1970-х годов), кейнсианские теории цикла были главенствующими (можно сказать - единственными), так как считалось, что основные постулаты классики: гибкость цен, зарплаты и совершенная конкуренция приводят к тому, что любые изменения (колебания) в спросе влияют на цены, но не отражаются в реальном выпуске.

Однако, в последние годы были предложены модели с абсолютно гибкими ценами и зарплатой, в которых импульсы совокупного спроса могут порождать не только изменения в предложении, но и циклические колебания. Различают две группы моделей: в одной экономические субъекты имеют неполную информацию и в условиях воздействия на экономику разнообразных шоков совершают ошибки в принятии решений об уровне предложения (модель несовершенной информации), в другой - технологические шоки непосредственно воздействуют на экономику, и результатом колебаний совокупного предложения является добровольное изменение предложения труда (модель реального бизнес-цикла).

Концепция политических школ

Кейнсианская теория бизнес-циклов оказалась в противоречии с реальной экономической динамикой в развитых странах (в первую очередь, в США) после второй мировой войны. Среди части экономистов давно бытовало мнение, что многие подъемы и падения экономики есть результат политических решений, смены курса. Однако, практическое подтверждение и, главное, конкретизацию такая точка зрения получила в работах М. Фридмена и его единомышленников.

Само по себе изменение денежной массы и темпов ее прироста не несет в себе какого-либо механизма, порождающего циклические колебания. Однако денежная политика является составной частью экономической политики в целом, а правительства, осуществляющие экономическую политику, имеют тенденцию меняться с завидной периодичностью. Поэтому циклические колебания в выпуске есть результат периодической смены характера монетарной политики (либеральные правительства проводят, как правило, экспансионистскую денежно-кредитную политику, консервативные - жесткую).

Необходимо сделать два замечания, вытекающие из анализа динамики бизнес-циклов за последние 150 лет. Во-первых, циклы по своей длительности и

структуре имеют различный характер, что подтверждает тезис о невозможности создания единой теории циклов. Во-вторых, после второй мировой войны отмечается общая тенденция: фазы подъема становятся продолжительней, а фазы спада короче.

Модель мультипликатора-акселератора. Взаимодействие мультипликатора и акселератора порождает непрерывный и прогрессирующий рост выпуска продукции. Идея такова: если независимые или автономные инвестиции растут, например, вследствие внезапного появления новых инвестиций, то мультипликатор приводит к соответствующему росту выпуска продукции. Расширение выпуска продукции приводит в действие акселератор, и это сопровождается появлением других (индуцированных) капиталовложений.

Стабилизационная экономическая политика - это комплекс мероприятий макроэкономической политики, направленных на нейтрализацию шоков и сглаживание экономического цикла. Благодаря ей должны быть сглажены крайние отклонения конъюнктуры и достигнута цель сбалансированности национальной экономики. Два направления регулирования экономики.

Первое - неокейнсианское, ориентируется на регулирование совокупного спроса, выступает за активную макроэкономическую политику, считает важнейшей задачей стабилизацию совокупного спроса.

Второе - неоконсервативное (развивалось на базе классической школы), выступает за пассивную экономическую политику, считает более важной задачей регулирование совокупного предложения.

Тема 6. Денежно-кредитная система и монетарная политика

Денежная система - исторически сложившаяся в нашей стране форма организации денежного обращения, обычно законодательно устанавливаемая государством. Элементы денежной системы: 1) национальная денежная единица; 2) масштаб цен; 3) эмиссионная система; 4) формы денег; 5) валютный паритет; 6) институты денежной системы.

Денежная масса представляет собой совокупность всех имеющихся в обращении денег. При этом, однако, денежная масса состоит из различных компонентов, наиболее известные из которых: наличные деньги, текущие и сберегательные счета, долговые обязательства.

Наличные и текущие счета создаются банковской системой, долговые обязательства - другими субъектами экономики. При этом, далеко не все из долговых обязательств относят к денежной массе, а только те из них, которые эмитируются в соответствии с законом и имеют высокую степень ликвидности и надежности. Остальные являются так называемыми денежными суррогатами.

Ликвидность можно определить как легкость, с которой тот или иной компонент денежной массы может выполнять функцию платежного средства. Наиболее ликвидным компонентом являются наличные деньги, так как они

являются законным и обязательным к приему платежным средством, то есть наличным деньгам присуща абсолютная ликвидность. Поэтому ликвидность остальных компонентов денежной массы (впрочем, как и любого другого актива), можно определить как способность данного актива конвертироваться в наличность.

Уровень ликвидности у разных компонентов денежной массы различен. Поэтому денежная масса структурируется в отдельные денежные агрегаты по критерию ликвидности ее компонентов.

Не существует какой-либо общепринятой структуры агрегатов денежной массы, в каждой стране имеется своя специфика, тем не менее общая тенденция следующая: по мере возрастания индекса агрегата денежной массы убывает степень ликвидности входящих в данный агрегат компонентов и возрастает их роль как средства сохранения ценности.

В Российской Федерации Центральный Банк учитывает порядка 20 компонентов денежной массы, которые объединяет в четыре агрегата - M0, M1, M2, M3, при этом в M2 учитываются все срочные вклады, а в M3 - депозитные сертификаты банков и облигации госзаймов.

Спрос на деньги в рамках количественной теории описывается уравнением обмена.

$M \cdot V = P \cdot Y$ (уравнение Фишера),
или: $= kPY$,

где M - денежная масса;- реальный национальный доход;- уровень цен;- скорость оборота денег;- коэффициент кассовых остатков, то есть доля совокупного предложения, которую субъекты желают иметь в виде наличности, $k = 1/V$.

Предложение денег. Под предложением денег (MS) понимается формирование денежной массы в стране. Предложение денег является важнейшей функцией государства; органом, осуществляющим регулирование денежного предложения, является Центральный Банк.

Кредитно-банковская система - функциональная подсистема рыночного хозяйства, опосредствующая процессы формирования капитала в экономической системе и его движения между субъектами и секторами экономики.

Кредит - ссуда в денежной или товарной форме на условиях возвратности и обычно с уплатой процента, при движении которой между кредитором и заемщиком складываются определенные экономические отношения.

Сделка ссуды - выплата менового эквивалента в процессе сделки происходит не сразу (как при сделке купли-продажи), а откладывается на определенный срок.

Принципы кредитования: срочность, возвратность, платность, материальное обеспечение, целевая направленность.

Банки - особые экономические институты, образующие основную группу кредитных учреждений и реализующие функции аккумуляции денежных средств, предоставление кредитов, осуществления денежных расчетов, эмиссии кредитных средств обращения, выпуска различных ценных бумаг и т.д.

По функциям и характеру операций банки классифицируются на: Центральные эмиссионные, Коммерческие депозитные, Инвестиционные, Сберегательные, Специального назначения.

В соответствии со структурой денежно-хозяйственных функций кредитно-банковской системы основными операциями коммерческих банков являются:

пассивные - привлечение денежных ресурсов (прием депозитов, продажа акций, облигаций и других ценных бумаг), пассивные сделки повышают сумму задолженностей;

активные - размещение денежных ресурсов (предоставление кредитов, покупка акций, облигаций и других ценных бумаг), активные сделки повышают сумму требований.

Среди услуг банков особо выделяются такие виды:

прямое кредитование (выдача ссуды на условиях возвратности, срочности, платности);

банковские инвестиции (приобретение банков акций и облигаций);
лизинг (опосредованная банком аренда различных видов имущества, оборудования);

факторинг (передача компанией управления своей дебиторской задолженностью банку, который берет обязательство финансировать по мере необходимости при помощи кредита выполнение всех финансовых обязательств данной фирмы);

трастовые операции (операции по управлению капиталом клиента).

Если не делать различия между разными видами вкладов и представить всю денежную массу как сумму наличных и депозитов, то модель денежного предложения выглядит следующим образом.

Центральный Банк вводит в обращение наличные деньги - банкноты и монеты, как законное платежное средство. До тех пор, пока все расчеты в экономике производятся только наличными деньгами, а экономические субъекты не переводят наличные во вклады, величина денежной массы в стране будет равна сумме эмитированной Центральным Банком наличности.

Однако рано или поздно часть наличности перейдет в безналичные вклады, так как экономические субъекты будут открывать счета в коммерческих банках. И вот тогда начинается интересный процесс, который можно охарактеризовать как мультипликативное расширение депозитов.

Что такое коммерческий банк? В самом общем виде - это предприятие, деятельность которого построена на купле и продаже денег. Разница между ценой покупки и продажи денег, называемая маржой, составляет основу прибыли коммерческого банка. Поэтому, купив деньги, то есть получив их во вклад, коммерческий банк будет стараться их продать, то есть выдать кредит. Однако кредит может быть опять переведен во вклад, даже если он выдан в форме наличности. Например, кто-либо взял кредит на покупку жилья. Как только оплата жилья будет осуществлена, фирма-продавец депонирует полученную сумму в своем банке, если, конечно, не нуждается в наличных. Если же кредит выдается в безналичной форме, то он автоматически в том или ином виде зачисляется в депозит того коммерческого банка, где заемщик держит свой счет. И этот коммерческий банк также получает возможность выдать кредит.

Таким образом, система коммерческих банков имеет возможность увеличивать количество депозитов в стране. Важный вопрос состоит в том, насколько далеко может зайти процесс расширения депозитов и какую величину может составить денежная масса при заданной сумме наличных денег в стране.

Коммерческие банки выдают кредит не на всю сумму депозитов, так как часть вкладов они переводят в резервы. При этом различают обязательные, избыточные и фактические резервы.

Резервы - сумма средств, внесенных на банковские счета и не выданных в

качестве кредитов.

Обязательные резервы - минимальный размер вклада, который коммерческий банк должен держать в Центральном Банке.

Избыточные резервы представляют собой кассовую наличность коммерческого банка.

Фактические резервы представляют сумму обязательных и избыточных резервов.

Норма обязательного резервирования устанавливается Центральным Банком. Как правило, она дифференцирована по видам депозитов, однако в целях упрощения будем считать ее единой. Обязательные резервы исполняют функцию страхования депозитов. Обязательные резервы коммерческих банков вместе с наличными деньгами составляют денежную базу (Н).

Денежная база - это та часть денежного предложения, которую непосредственно создает Центральный Банк. Она обеспечивается активами Центрального Банка, среди которых важнейшими являются золото-валютные резервы, ценные бумаги правительства и кредиты коммерческим банкам.

Избыточные резервы банки держат по двум причинам. Во-первых, для исполнения текущих обязательств перед клиентами, которые могут востребовать наличные со своих счетов. Во-вторых, при ухудшении конъюнктуры на денежном рынке банки снижают объем выдаваемых кредитов в целях снижения рисков их невозврата. Избыточные резервы служат источником создания новых денег коммерческими банками, и их также относят к денежной базе.

Если вся масса кредитных ресурсов выдается в безналичной форме, то каждый выданный кредит опять зачисляется в той или иной форме в депозит, и система коммерческих банков создает максимально возможное при заданной норме резервирования количество новых депозитов. Соответственно, в этом случае при заданной денежной базе денежная масса достигает максимального размера.

Однако, в реальности часть выданных кредитов по разным причинам переводится в наличность и оседает на руках у экономических субъектов. А это означает, что общий объем депозитов сокращается, и возможности коммерческих банков по созданию новых денег уменьшаются. Чем выше в каждый момент времени доля наличных в соотношении “наличные/депозиты”, тем меньше величина денежной массы при заданной денежной базе, и наоборот.

Кроме того, часть депозитов переводится коммерческими банками в кассовую наличность. В этом случае соотношение “наличные /депозиты” также изменяется в пользу первых, однако у коммерческих банков существуют резервы по созданию новых денег.

Таким образом, на величину денежного предложения оказывают влияние три ключевых фактора. Это, во-первых, размер денежной базы, во-вторых, соотношение “резервы /депозиты”, в-третьих, соотношение “наличность

/депозиты”. В результате, в формировании денежного предложения принимают участие три субъекта: Центральный Банк, система коммерческих банков и население.

Упрощенно механизм действия денежного мультипликатора (или создание новых кредитных денег банками) можно пояснить таким образом. Мультипликатор текущих счетов, или денежный мультипликатор, схож с мультипликатором дохода. В основе мультипликатора дохода лежит тот факт, что расходы одного домохозяйства получают в виде дохода другим; мультипликатор счетов основывается на том, что резервы и счета, потерянные одним банком, получают другим. Подобно тому, как размер мультипликатора дохода определяется величиной, обратной MPS, т.е. утечке сбережений, которая происходит в каждом расходном цикле, мультипликатор счетов m является величиной, обратной требуемой резервной норме R , т.е. изъятию в обязательные резервы, которое происходит на каждой ступени процесса

кредитования, т.е. $m = \frac{1}{R}$. В формуле m обозначает максимальное количество новых кредитных денег, которое может быть создано одним рублем избыточных резервов при данной величине R .

$$D = m \frac{1}{R},$$

где D - максимальное количество новых денег на текущих счетах.

Спрос на деньги

Современная теория денежного спроса основана на кейнсианских предпосылках о роли денег в экономике, согласно которым выделяются три основных мотива, по которым экономические субъекты предъявляют спрос на деньги:

транзакционный мотив, отражающий потребность в деньгах для совершения сделок (текущих платежей);

мотив предосторожности, отражающий потребность в деньгах для осуществления непредвиденных платежей (является разновидностью транзакционного мотива);

спекулятивный мотив, отражающий спрос на деньги как на имущество.

Транзакционный мотив. Транзакционный спрос на деньги (то есть на деньги для сделок) определяется потребностями в деньгах для осуществления текущих платежей в промежутках между моментами получения денежного дохода. Таким образом, спрос на деньги для сделок - это спрос на реальные кассовые остатки, которые необходимы для равномерного осуществления платежей при неравномерных поступлениях денег. Транзакционный спрос - MDT.

Реальные кассовые остатки - это средняя величина денежного запаса за период между моментами получения дохода.

Спекулятивный мотив. Спекулятивный мотив выражает стремление экономических субъектов иметь определенный денежный запас не для обслуживания сделок, а в виде имущества. Спекулятивный спрос - MDS.

Общий спрос на деньги (MD) = MDT + MDS + спрос предосторожности.

Предложение денег (MS) - общее количество денег, находящихся в обращении.

Денежный рынок - рынок, на котором спрос на деньги (MD) и предложение денег (MS) определяют уровень процентной ставки (i), “цену” денег (см. рис. 4), где M - количество денег в обращении; i - номинальная ставка процента. В точке E на денежном рынке устанавливается равновесие при равновесной процентной ставке (i_E).

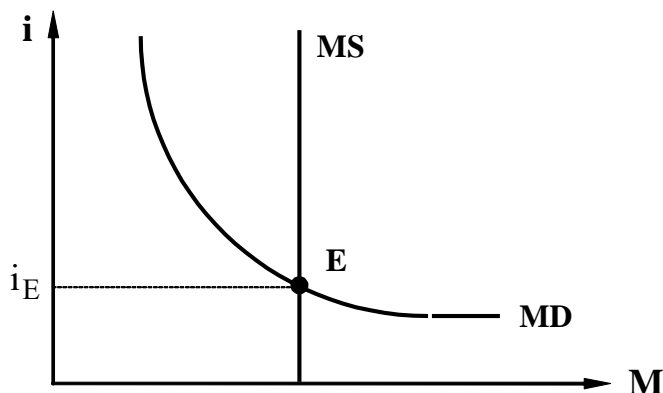


Рис. 4 - Денежный рынок

Ценная бумага - это коммерческий документ, выпускаемый государством или корпорациями:

-) удостоверяет право собственности на тот или иной вид капитала;
-) приносит владельцу ценной бумаги доход.

Виды ценных бумаг - две группы:

-) свидетельство о собственности (акции);
-) свидетельство о займе (облигации, векселя, депозитные и сберегательные сертификаты, чеки, долговые обязательства и т.д.).

$$\text{Курс акции} = \frac{\text{Дивиденд}}{\text{Норма процента}} \times 100\%$$

Фазы функционирования ценных бумаг:

подготовительный этап - открытие нового предприятия, увеличение уставного капитала;

первичное размещение (первичный рынок);

вторичное размещение (вторичный рынок).

Рынок ценных бумаг - часть финансового рынка (кроме рынка банковских ссуд), на котором осуществляется купля-продажа ценных бумаг.

Принципы функционирования рынка ценных бумаг: ликвидность, эффективность, информативность, надежность.

Фондовая биржа - важнейшая организационная форма рынка ценных бумаг, организующая, контролирующая и регулирующая процесс их купли-продажи. Элементы фондовой биржи: брокеры, трейдеры, дилеры, система листинга, аудиторская проверка, биржевая котировка и др.

Монетарная политика - комплекс взаимосвязанных мероприятий, предпринимаемых Центральным Банком в целях регулирования совокупного спроса путем планируемого воздействия на состояние кредита и денежного обращения.

Цели и средства, которыми государство осуществляет денежное предложение и регулирование денежной массы, составляют содержание денежно-кредитной политики.

Основными задачами денежно-кредитной политики являются:

обеспечение устойчивости национальной валюты в целях эффективного осуществления платежей и расчетов;

выработка правил денежного обращения, их регулирование и контроль за их выполнением;

воздействие на экономическую конъюнктуру путем изменения находящихся в обращении денег.

Для реализации этих задач Центральный Банк использует определенный набор инструментов. Только Центральный Банк может осуществлять денежную эмиссию, имея исключительное право на печатание банкнот.

Кроме того, в целях регулирования величины и/(или) структуры денежной массы Центральный Банк применяет специфические инструменты денежно-кредитной политики, важнейшими из которых являются:

политика открытого рынка;

учетная политика;

резервная политика.

валютная политика.

При проведении своей политики Центральный Банк исходит как из стратегических задач развития экономики страны, так и преследует частные тактические цели краткосрочного характера. При этом он может проводить как самостоятельную политику, так и идти в "фарватере" политики правительства. Политика Центрального Банка в значительной степени определяется характером

его взаимоотношений с другими государственными органами, вытекающим из специфики законодательства о Центральном Банке и денежном обращении в той или иной стране, а также сложившимися в стране традициями и характером развития политических институтов.

Политика открытого рынка, то есть проведение операций на открытом рынке, является на сегодняшний день основным инструментом кредитно-денежной политики развитых стран. Целью политики открытого рынка является оперативное изменение денежной массы посредством купли-продажи ценных бумаг. Термин “открытый рынок” означает, что Центральный Банк продает и покупает ценные бумаги на фондовой бирже, а не в порядке частных соглашений.

Впервые эта политика стала применяться в США в 1920-х годах и сегодня получила широкое распространение во всех странах, где имеется развитый финансовый рынок.

Действенность политики открытого рынка заключается в практически моментальном ее влиянии на изменение денежной массы. Продавая ценные бумаги, Центральный Банк снижает резервы банковской системы и соответственно - денежную массу, покупая, наоборот - увеличивает.

Учетная политика представляет собой классический инструмент в практике центральных банков. Суть учетной политики состоит в том, что Центральный Банк устанавливает определенный процент, называемый учетной ставкой, или ставкой рефинансирования, за предоставление ссуды коммерческому банку для пополнения резервов. Условия обращения за такой ссудой и возможности ее получения различаются по странам.

Термин “учетная ставка” означает ставку процента (или дисконта), по которой учитываются векселя, то есть учетная ставка представляет собой сумму процента за время, прошедшее с момента выставления векселя Центральному Банку до момента его погашения.

Учетная политика не является инструментом оперативного воздействия на денежное предложение, более того, центральные банки стараются проводить устойчивую и предсказуемую учетную политику. Кроме того, в некоторых странах, например в РФ, ставка рефинансирования имеет огромное значение в налогообложении финансовых операций.

Резервная политика заключается в том, что Центральный Банк устанавливает нормативы обязательного отчисления в резервы части средств, поступающих на депозитные счета коммерческих банков. Обязательные резервы выполняют функцию страхования вкладов, что актуально в периоды банковских кризисов. Норма обязательного резервирования, как правило, дифференцируется по видам вкладов, чем меньше величина и срок вклада, тем выше норма отчисления в резервы.

Величина коэффициента обязательного резервирования является одним из ключевых параметров, влияющих на мультипликативное расширение денежной

массы, а следовательно, и на величину денежного предложения. Кроме того, величина указанного коэффициента оказывает влияние и на процентные ставки (в прямой зависимости для ставок по кредитам и в обратной - для ставок по депозитам).

Валютная политика, проводимая Центральным Банком, оказывает непосредственное влияние на величину денежного предложения в стране. Продавая валюту, Центральный Банк сокращает количество денег высокой эффективности, покупая - увеличивает.

Как правило, центральные банки проводят довольно активные операции на валютном рынке, так как поддержка устойчивого курса национальной валюты входит в сферу их компетенции. Таким образом, целью валютной политики зачастую является не регулирование денежного предложения, а поддержка курса национальной валюты.

При проведении денежно-кредитной политики Центральный Банк исходит из задач стабилизации экономического развития страны. В общем виде это выглядит следующим образом: в периоды экономического спада Центральный Банк проводит экспансионистскую политику, расширяя предложение денег, в периоды “перегрева” экономической конъюнктуры, наоборот, сдерживает рост денежной массы или вовсе сокращает предложение денег.

Однако, влияние изменения величины денежного предложения на экономическую конъюнктуру далеко не однозначно. Поэтому часто при проведении своей политики Центральный Банк исходит из более “приземленных” соображений, ориентируясь на управление формальными параметрами финансового рынка. В зависимости от того, на какие параметры воздействует Центральный Банк, можно разграничить тактические цели денежно-кредитной политики.

Так, Центральный Банк может избрать в качестве своей тактической цели не только управление величиной денежного предложения, но и, например, поддержание стабильного валютного курса или установление определенных пределов изменения ставки процента, либо управление иным достаточно очевидными и легко управляемым параметром. При этом, учитывая взаимосвязанность большинства макроэкономических параметров, могут возникать определенные противоречия между различными тактическими целями, а также проблемы, связанные с различием в краткосрочных и долгосрочных последствиях изменения параметров финансового рынка для экономической конъюнктуры.

Взаимосвязь товарного и денежного рынков. IS-LM - модель

Кривая LM как характеристика множества равновесных состояний на рынке денег. В кейнсианской модели при заданной денежной базе функции денежного спроса и предложения являются функциями одних и тех же аргументов: дохода и ставки процента. Таким образом, условия равновесия на

денежном рынке определяются из одного уравнения с двумя неизвестными (Y , i). Это означает, что существует множество его решений в виде парных значений Y и i , Y - национальный доход; i - реальная ставка процента.

Кривая IS как характеристика множества равновесных состояний на рынке благ. Нетрудно сделать вывод, учитывая ранее проведенный анализ IS-модели, что для обеспечения равновесия на рынке благ, во-первых, необходимо определенное сочетание значений национального дохода и ставки процента и, во-вторых, таких сочетаний может быть множество.

Понятие совместного равновесия. IS-LM - модель. Равновесие на рынках благ и денег в кейнсианской модели выражается во множестве комбинаций парных значений национального дохода и ставки процента, что находит свое отражение соответственно в уравнениях линий IS и LM.

Теперь перед нами стоит задача: определить условия, при которых равновесие устанавливается на обоих рынках, то есть совместное равновесие.

Нетрудно заметить, что задача нахождения условий совместного равновесия имеет единственное решение. Так как и уравнение линии IS и уравнение линии LM содержат одни и те же параметры, то алгебраически нахождение условий совместного равновесия сводится к решению системы из двух уравнений с двумя неизвестными, что приводит к нахождению единственной пары значений национального дохода и ставки процента, при которых равновесие устанавливается на обоих рынках.

Единственность решения системы указанных уравнений наглядно иллюстрируется графически. В силу разного наклона линий IS и LM среди множества комбинаций парных значений ставки процента и национального дохода существует лишь единственная комбинация Y_E и i_E , соответствующая совместному равновесию, как это показано на рис. 5.

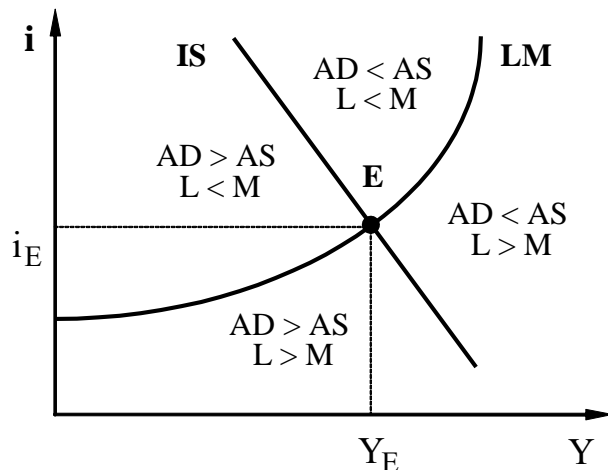


Рис. 5 - IS-LM модель. Совместное равновесие на рынках благ, денег и ценных бумаг

LM модель создана в рамках кейнсианской экономической доктрины для

иллюстрации, анализа и развития базовых положений кейнсианства. Однако, инструментарий, предложенный Хиксом, оказался настолько удачным, что сегодня его используют практически все экономисты, вне зависимости от концептуальной принадлежности своих взглядов.

Из условий совместного равновесия выводится важнейшее понятие кейнсианской концепции - эффективный спрос. Именно эффективный спрос, по мнению кейнсианцев, является определяющим параметром в экономике.

Эффективный спрос - величина совокупного спроса, соответствующая совместному равновесию.

Совместное равновесие является достаточно устойчивым состоянием экономики, так как любые отклонения от него воспринимаются экономическими субъектами как неблагоприятные проявления и вызывают действия, приводящие к восстановлению совместного равновесия.

На каждом из рынков существуют неценовые механизмы восстановления равновесия, которые основаны на том, что экономические субъекты реагируют на возникновение дефицитов или избытков.

Возникновение дефицита или избытка на рынке благ проявляется в отклонении уровня товарно-материальных запасов от запланированного предпринимателями размера, что вызывает изменение предложения благ. При снижении уровня товарно-материальных запасов предприниматели увеличивают предложение; при росте, соответственно, уменьшают.

Возникновение дефицита или избытка на рынке денег проявляется в отклонении уровня реальных кассовых остатков от запланированной домашними хозяйствами величины. При нехватке денег домашние хозяйства стараются восполнить размер реальной кассы; при избытке - уменьшить. Такое их поведение порождает специфический механизм взаимодействия двух рынков, обеспечивающий устойчивость совместного равновесия, называемый трансмиссионным механизмом процентной ставки. Суть его в следующем.

Экономические субъекты планируют на каждый период оптимальный для себя размер реальных кассовых остатков. Изменения, происходящие на любом из рынков, приводящие к нарушению совместного равновесия, экономические субъекты воспринимают через отклонения своих реальных кассовых остатков от запланированной (оптимальной) величины. А так как деньги являются для них одним из видов активов (наряду с гособлигациями в базовой кейнсианской модели), то нехватку денег они восполняют путем продажи гособлигаций, избыток же устраняется путем их покупки.

Изменение объема предложения и спроса на рынке гособлигаций оказывает влияние на цену (курс) последних, рост предложения гособлигаций снижает их курс, рост спроса - повышает. Изменение же курсовой стоимости гособлигаций, фактически, означает изменение процентной ставки в противоположном изменению курса направлении.

Изменение ставки процента приводит к пересмотру запланированных

предпринимателями инвестиционных расходов. Рост процентной ставки вызывает снижение инвестиционного спроса, понижение, наоборот - увеличение инвестиционного спроса. Изменение инвестиционного спроса обуславливает изменение совокупного спроса в целом и национального дохода.

Вышеприведенное рассуждение можно кратко записать: $P \downarrow \Rightarrow V \downarrow \Rightarrow i \uparrow \Rightarrow I \downarrow \Rightarrow AD \downarrow \Rightarrow Y \downarrow$, где M/P - реальные кассовые остатки.

Таким образом, экономическая система реагирует на отклонения от совместного равновесия. Экономические субъекты будут реагировать на дефициты или избытки до тех пор, пока не восстановится состояние совместного равновесия.

Восстановление совместного равновесия возможно, если не происходит событий, изменяющих условия равновесия на каком-либо из рынков. Если же условия равновесия на каком-либо из рынков меняется, то меняются и условия совместного равновесия, то есть экономическая система перейдет к новому состоянию совместного равновесия. Процесс приспособления к новому равновесному состоянию также основан на механизме процентной ставки.

Тема 7. Бюджетно-налоговая система и фискальная политика

Финансы - это сложившаяся в обществе система экономических отношений по формированию, распределению и использованию фондов денежных средств.

Финансовая система - совокупность отношений по поводу использования фондов денежных средств через соответствующие учреждения.

Финансовая политика - политика, проводимая финансовой системой.

Функции финансов: аккумулирующая, регулирующая, распределительная, контрольная.

Структура финансов: государственные финансы, предприятий и отраслей, региональные.

Государственный бюджет представляет собой роспись государственных доходов и расходов за определенный период, утвержденную в законодательном порядке. За период исчисления бюджета принимается финансовый год. В Российской Федерации финансовый год совпадает с календарным годом, в некоторых странах он отличается от последнего.

Бюджетная система - совокупность бюджетов государства, административно-территориальных единиц и автономных в бюджетном отношении учреждений и институтов. В Российской Федерации достаточно сложная бюджетная система, включающая федеральный бюджет, бюджеты субъектов федерации, местные бюджеты и внебюджетные фонды. Каждый из этих бюджетов исполняется отдельно, в целом же они составляют консолидированный бюджет страны.

Существуют доходные и расходные статьи государственного бюджета.

Стимулирующая бюджетно-налоговая политика (фискальная экспансия) в краткосрочной перспективе имеет своей целью преодолеть циклический спад экономики и предполагает увеличение государственных расходов G , снижение налогов T или комбинирование этих мер. В долгосрочном периоде политика снижения налогов может привести к расширению предложения факторов производства и росту экономического потенциала. Осуществление этих целей связано с проведением комплексной налоговой реформы, сопровождающейся ограничительной кредитно-денежной политикой ЦБ и изменением оптимизации структуры государственных расходов.

Сдерживающая бюджетно-налоговая политика (фискальная рестрикция) имеет своей целью ограничение циклического подъема экономики и предполагает снижение госрасходов G , увеличение налогов T или комбинирование этих мер. В краткосрочной перспективе эти меры позволяют снизить инфляцию спроса ценой роста безработицы и спада производства. В более долгосрочной перспективе растущий налоговый клин может снизить совокупное предложение и развернуть механизм стагфляции. Затяжная стагфляция создает предпосылки для разрушения экономического потенциала, что часто присутствует в экономиках переходного периода, в том числе в России.

В краткосрочной перспективе меры бюджетно-налоговой политики сопровождаются эффектами мультипликаторов государственных расходов, налогов и сбалансированного бюджета.

Мультипликатор государственных расходов (K_g) показывает, насколько возрастает (уменьшается) ВВП в результате роста (снижения) государственных расходов (ΔG):

$$K_g = \frac{\Delta \text{ВВП}}{\Delta G} \Rightarrow \Delta \text{ВВП} = \Delta G \cdot K_g$$

Налоги - обязательные платежи физических и юридических лиц, взимаемые государством.

Налоговая система базируется на законодательных актах государства, которыми устанавливаются элементы налога: субъект налога, объект налога, источник налога, ставка налога. Различают предельную налоговую ставку, среднюю, нулевую и льготную.

Виды налогов различаются в зависимости от критериев: по признаку соотношения между ставкой налога и доходом; по механизму формирования; по использованию. Современная налоговая система использует целый ряд принципов.

Кривая А.Лаффера - показывает связь между налоговыми ставками и объемом налоговых поступлений, выявляющая такую налоговую ставку (от

нулевой до 100%-ной), при которой налоговые поступления достигают максимума.

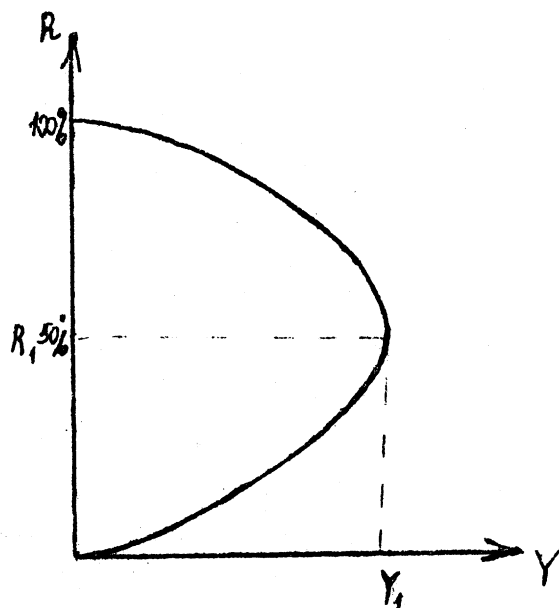


Рис. 6 - Кривая Лаффера

Фискальная политика представляет собой воздействие государства на экономику посредством формирования и изменения величины и структуры государственных расходов, объема трансфертных выплат и системы налогообложения.

Различают дискреционную и автоматическую фискальную политику.

Дискреционная фискальная политика - политика, которая основана на сознательном вмешательстве в налоговую систему и изменении объема государственных расходов с целью воздействия на экономический рост, безработицу и инфляцию. Примеры дискреционного вмешательства можно найти в практике любого правительства.

Автоматическая фискальная политика основана на действии встроенных стабилизаторов, обеспечивающих естественное приспособление экономики к фазам деловой конъюнктуры.

Наиболее известными встроенными стабилизаторами являются прогрессивная система налогообложения и система социальных пособий. В период подъема вследствие роста доходов налоги начинают взиматься по более высоким ставкам, вследствие чего темп роста располагаемого дохода начинает отставать от темпа роста национального дохода, что сдерживает рост потребительского спроса. Кроме того, в результате роста доходов снижаются затраты государства на социальные пособия. В результате, рост совокупного спроса сдерживается. В период спада, наоборот, совокупный спрос стимулируется.

Фискальную политику можно интерпретировать как налогово-бюджетную политику, так как она сводится к формированию и расходованию средств государственного бюджета: налоги представляют основные доходы госбюджета, а госзакупки и трансферты - его расходы.

Состояние госбюджета: нормальное - расходная часть равна доходной; дефицитное - расходы превышают доходы. Дефицит госбюджета не является опасным для экономики, если он на уровне 2-3% ВВП. В противном случае это сказывается на функционировании денежной, кредитной систем и всей экономики в целом.

Причины дефицита госбюджета: спад экономики; уменьшение акцизных налогов; увеличение бюджетных расходов; рост предельных издержек общественного производства; массовый выпуск "пустых" денег; неоправданно "раздутые" социальные программы; большие затраты на ВПК; большой оборот "теневой" экономики и др.

Меры по снижению бюджетного дефицита: конверсия; переход от финансирования к кредитованию; постепенная ликвидация дотаций убыточным предприятиям; снижение расходов на управление государством; изменение системы налогообложения; повышение роли местных бюджетов.

Различают структурный и циклический дефицит.

Структурный дефицит представляет собой разность между текущими государственными расходами и доходами, которые могли бы поступить в бюджет в условиях полной занятости при существующей системе налогообложения.

Циклический дефицит представляет собой разность между фактическим и структурным дефицитом.

Ключевой вопрос бюджетной политики - должен ли быть бюджет сбалансирован или сбалансированность бюджета должна быть подчинена целям стабилизации экономики. Существует три основных концепции: ежегодное балансирование бюджета, циклическое балансирование и концепция функциональных финансов.

Мультипликатор сбалансированного бюджета показывает, что увеличение государственных расходов, сопровождаемое увеличением налогов для балансирования бюджета, вызовет рост дохода на ту же величину. Например, увеличение G и T на 20 единиц вызовет прирост дохода на 20 единиц (теория Хаавельмо).

В то же время ΔG имеет более сильное влияние на совокупные расходы, чем изменение величины налогов такого же масштаба. Государственные расходы имеют прямое воздействие на совокупные расходы. Изменение налогов (ΔT) косвенно воздействует на совокупные расходы за счет изменения дохода после уплаты налогов и через изменение потребления.

Налоговый мультипликатор

$$= \frac{\Delta Y}{\Delta T} \Rightarrow \Delta Y = m_T \cdot \Delta T; m_T = \frac{MPC}{1 - MPC} = \frac{MPC}{MPS};$$

в случае увеличения налогов произойдет уменьшение дохода, тогда необходимо указать знак “-“.

Мультипликатор сбалансированного бюджета всегда равен или меньше единицы.

Государственный долг - сумма накопленных бюджетных дефицитов за минусом бюджетных избытков.

Кроме того, выделяют общий и первичный дефицит госбюджета, особенно это важно для анализа динамики государственной задолженности.

Первичный дефицит представляет собой общий дефицит, уменьшенный на сумму процентных выплат по государственному долгу. Именно первичный дефицит рассматривается как инструмент стабилизационной политики.

Бюджетный дефицит принципиально может обслуживаться двумя способами - с помощью кредитов Центрального Банка (DM) и путем эмиссии государственных ценных бумаг (DB), то есть можно записать, что величина бюджетного дефицита равна сумме прироста денежной массы и прироста государственных ценных бумаг:

$$D = \Delta M + \Delta B.$$

Первый способ, как правило, используется правительствами слаборазвитых стран, стран с переходной экономикой, как это имело место в Российской Федерации до августа 1995 года. По определению, такое финансирование является чисто инфляционным, так как происходит монетизация дефицита госбюджета.

Для развитых стран характерно обслуживание дефицита госбюджета через эмиссию гособлигаций. В этих условиях государственный долг GD можно интерпретировать как размер задолженности государства владельцам государственных ценных бумаг, то есть:

$$= \sum B.$$

При этом также может происходить монетизация дефицита госбюджета, если Центральный Банк осуществляет покупки на открытом рынке государственных ценных бумаг, согласовывая такие действия с правительством.

О размере задолженности и величине дефицита бюджета судят по доле этих показателей в валовом национальном продукте, однако вопрос о критическом значении показателей остается открытым. Так, в некоторых странах размер государственного долга превышает половину ВВП, а расходы на его обслуживание приближаются к десятой части всех расходов бюджета.

Однозначно можно утверждать следующее: размер государственного долга становится непосильным бременем для бюджетной системы, если процентные выплаты по нему настолько велики, что становятся основной причиной дефицита госбюджета. Кроме того, если при большой величине государственной задолженности общий дефицит бюджета в значительной части направляется на выплату процентов по государственным ценным бумагам, то такая ситуация должна рассматриваться как критическая для финансовой системы страны.

На динамику государственной задолженности влияет целый ряд факторов, ключевыми из которых являются: соотношение между общим и первичным дефицитом, темп роста валового национального продукта и реальная ставка процента по государственным ценным бумагам. Государственная задолженность уменьшается, когда образовывается первичный избыток, а также, когда темп прироста ВВП превышает реальную ставку процента, и увеличивается в противном случае.

Чем выше темпы экономического роста, тем больший уровень бюджетного дефицита может выдержать экономика страны.

Механизмы воздействия фискальной политики на совокупный спрос. Согласно классической концепции фискальная политика рассматривается лишь как инструмент финансового обеспечения выполнения государством своих функций, но не как стабилизационная политика. Классическая концепция основывается на логике рикардизма, согласно которой инструменты фискального воздействия приводят лишь к перераспределению средств от частного сектора к государственному, но не влияют на значения реальных переменных (национального дохода и занятости) в экономике, что выражается в так называемом эффекте вытеснения.

Согласно кейнсианской концепции фискальная политика является основным инструментом макроэкономического регулирования, так как по мере роста госрасходов растет и совокупный спрос, и национальный доход. Прирост последнего обеспечивает рост сбережений, который является дополнительным источником финансирования госрасходов. При этом особо эффективна фискальная политика в период экономического спада. Это объясняется тем, что в период экономического спада уровни цен и процентных ставок относительно невысоки, совокупное предложение достаточно эластично по цене и высок спрос на деньги как на имущество. Данные обстоятельства приводят к тому, что действие эффекта вытеснения невелико и рост государственных расходов не вызывает значительного снижения частных инвестиций.

Тема 8. Инфляция и безработица

Инфляция и ее виды. Инфляция представляет собой устойчивый процесс обесценения денег, снижения их покупательной способности.

По определению, инфляция есть явление, присущее денежной экономике. При этом в экономической истории человечества можно найти примеры инфляции, относящиеся практически к любому времени и к любой стране. Иногда инфляционные процессы затрагивали практически всю мировую экономику. Классический пример - "ценовая революция" в XVI веке, не говоря уже о многочисленных проявлениях инфляции в XX столетии.

Вне зависимости от того, какие причины вызывают инфляцию, проявляться она может в одной из двух форм: в открытой форме и в форме скрытой (или подавленной), инфляции.

Открытой называют инфляцию, проявляющуюся в устойчивом повышении среднего уровня цен. Такая инфляция характерна для рыночной экономики со свободными ценами и ограниченным государственным регулированием экономической деятельности. То есть открытая инфляция - основная форма проявления инфляции.

Формально открытую инфляцию можно записать следующим образом:

$$\pi = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}}, (1)$$

где

π - уровень инфляции- уровень цен в периоде t ; P_{t-1} - уровень цен в периоде, предшествующем t .

Подавленная инфляция характерна для стран с жестко регулируемой экономикой, где государство контролирует цены на блага и факторы производства, как это имело место в СССР и других социалистических странах. Когда цены фиксированы, процесс обесценения денег проявляется в возникновении товарного дефицита или искусственного ограничения потребления.

Инфляция представляет собой негативное явление и по ее уровню можно судить о степени устойчивости и сбалансированности экономики страны и ее денежной системы.

Заметим, что каких-либо общепринятых критериев, устанавливающих "критическую черту" допустимой инфляции, в экономике нет, тем не менее, с определенной долей условности, можно сказать следующее.

Уровень инфляции, не превышающий 10% в год, является вполне допустимым и не несет непосредственной угрозы экономике.

Инфляция, измеряемая в пределах от 10 до 20%, представляет собой определенный симптом, говорящий о незначительном расстройстве денежного обращения. Такая инфляция называется ползучей.

Превышение порога в 20% говорит не просто о расстройстве денежной системы, но и о серьезных нарушениях кредитно-денежной политики в стране.

Для остановки инфляции в этом случае требуются, зачастую, решения не только экономического, но и политического характера. Такая инфляция называется галопирующей.

Инфляция, измеряемая сотнями процентов годовых, подрывает у экономических субъектов всякое доверие к деньгам. Домашние хозяйства и фирмы переходят в своих расчетах на альтернативные средства платежа и сохранения ценности. Даже учетной единицей деньги остаются лишь формально. Такое положение дел на денежном рынке называется гиперинфляцией.

Инфляция может быть не только положительной, но и иметь отрицательное значение. В этом случае деньги "дорожают", и их покупательная способность повышается. Отрицательная инфляция называется дефляцией. Процесс замедления темпов инфляции называется дезинфляцией.

Кроме того, экономическая история последнего столетия явила нам примеры, когда инфляция происходит на фоне спада производства и роста безработицы. Такая ситуация получила в экономике название стагфляции.

По определению, инфляция может иметь место тогда, когда в экономике наблюдается избыток денежного предложения по сравнению с реальным спросом на деньги, т.е. прирост денежной массы (с учетом скорости оборота денег), опережает рост национального дохода и не компенсируется спросом на деньги со стороны активов.

Однако, превышение совокупного прироста денежной массы и скорости оборота над приростом реального национального дохода является формальным ответом лишь на вопрос об условиях возникновения инфляции, но не объясняет ее причины. Инфляция может быть вызвана самыми различными факторами, одни из которых относятся к факторам спроса, другие - к факторам издержек (предложения).

Инфляция спроса. Инфляция, вызываемая спросом, имеет место тогда, когда происходит автономное увеличение совокупного спроса, графически выражающееся сдвигом кривой AD вправо. К числу причин, вызывающих такой сдвиг, можно отнести следующие.

Монетарные факторы.

Рост номинальных кассовых остатков, вызванный либо приростом денежной массы, либо оттоком денег из сектора имущества, либо увеличением количества платежных средств в экономике, например, когда в качестве платежных средств начинают использоваться финансовые активы или долговые обязательства.

Возрастание скорости оборота денег, вызванное высокими инфляционными ожиданиями. Такая ситуация получила название "бегство от денег".

Немонетарные факторы.

Связанные с поведением экономических субъектов. Любой из

макроэкономических субъектов может изменить, по каким-либо причинам, свои автономные расходы. Например, домашние хозяйства могут повысить объем автономного потребления, фирмы - объем автономных инвестиций. Особые возможности по изменению автономных расходов имеются у государства, так как в его руках находится мощный инструмент в виде дефицита государственного бюджета. За счет увеличения дефицита бюджета государство может увеличить объем госзакупок.

Связанные с изменением в структуре совокупного спроса. При этом, если происходят сдвиги отраслевой структуры спроса, то рост цен может не проявляться или быть незначительным. Однако, изменения в ассортиментной структуре спроса, как правило, всегда сопровождаются общим ростом цен, так как цены на новые товары выше, чем на традиционные. Производство же традиционных товаров, на которые спрос падает, сокращается или вовсе сворачивается.

Инфляция со стороны предложения. Инфляция со стороны предложения представляет собой рост затрат (издержек производства), опережающих рост реального дохода и производительности труда. Графически это может быть интерпретировано как сдвиг кривой AS вверх.

Инфляция предложения обусловлена повышением цен на привлекаемые факторы производства.

Инфляция, инспирируемая ростом зарплаты. Еще Кейнс отмечал, что номинальная заработная плата является параметром, меняющимся лишь в одном направлении - в сторону повышения. Уже одно это обстоятельство оказывает устойчивое повышающее давление на рост цен.

С одной стороны, рост зарплаты в значительной степени есть следствие роста цен, с другой - он является первичным фактором в раздувании инфляции. Происходит это по следующей причине. Экономически оправданным можно считать только такой рост заработной платы, который является следствием опережающего роста производительности труда. Однако, технические нововведения и улучшения производства, как правило, не происходят одновременно во всех отраслях и даже на предприятиях одной отрасли. В результате зарплата зачастую повышается не только в тех отраслях, где наблюдается реальное повышение производительности труда, но и в экономике в целом. Издержки производства возрастают, и это служит толчком для повышения цен.

Шоки предложения. Шоки предложения представляют собой резкие нарушения в предложении, не связанные с изменениями в совокупном спросе.

Термин "шок предложения" появился сравнительно недавно, после резкого повышения цен на нефть странами ОПЕК в 1974 г. и 1979-80 гг. Он отражает характер реакции стран-потребителей нефти на такое повышение. В настоящее время под данным термином понимается резкое повышение цен на любые факторы производства (за исключением зарплаты), вызывающие рост

издержек производства и общий рост цен.

Наибольшее воздействие на уровень и темпы инфляции оказывает повышение цен на такие факторы, которые используются практически всей экономикой. В первую очередь - это электроэнергия и энергоносители, транспортные услуги, арендная плата и т.п. Однако, и менее масштабные изменения в предложении также могут вызвать широкую ответную реакцию экономики, проявляющуюся в изменении инфляционных ожиданий экономических субъектов.

Например, ожидая повышения цен на ресурсы, предприниматели начнут повышать цены на товары и услуги; домашние хозяйства, ожидая повышения цен на блага, будут стремиться к продаже факторов производства по более высоким ценам.

Последствия инфляции. В условиях инфляции экономические субъекты фактически выплачивают еще один налог, не предусмотренный налоговой системой - так называемый инфляционный налог (T_i). Суть его состоит в том, что если в условиях инфляции π субъект хочет сохранить в текущем периоде размер своих реальных кассовых остатков на оптимальном уровне, то он должен из текущего дохода обеспечить прирост своей кассы в соответствии с уровнем инфляции.

$$T_i = \pi \frac{M_{t-1}}{P_{t-1}} \quad (2)$$

Получателем инфляционного налога является эмитент денежной массы, то есть государство. Доход государства от инфляционного налога называется сеньораж (SI).

$$SI = \frac{M_t - M_{t-1}}{P_t} - M_s \quad (3)$$

где M_c - затраты по изготовлению новых денег.

Кроме того, государство получает дополнительный доход, основанный на прогрессивной шкале налогообложения, так как инфляция способствует росту номинальных доходов, в результате чего темп прироста номинальных налоговых поступлений опережает темп инфляции (так как налог уплачивается по более высоким ставкам), а также доход, связанный с уменьшением, вследствие инфляции, реальной величины государственного долга.

Перераспределение национального дохода между другими экономическими субъектами в условиях инфляции зависит от целого ряда факторов, таких, как соотношение темпов ожидаемой и фактической инфляции, темпа инфляции и ставки процента и т.п. В однозначном проигрыше оказываются получатели фиксированных номинальных доходов: бюджетники, пенсионеры, студенты.

Безработица и ее виды. Уровень занятости и уровень безработицы являются важнейшими макроэкономическими параметрами, определяющими эффективность проводимой экономической политики.

Все население страны подразделяется на институциональное и неинституциональное.

Институциональное население: лица, не достигшие трудоспособного возраста, вышедшие на пенсию, находящиеся в больницах и т.п.

Неинституциональное население: трудоспособное население.

Неинституциональное население подразделяется на самодеятельное (экономически активное), и несамодеятельное население.

Несамодеятельное население: лица, не работающие по найму и ищущие работу по найму (студенты, домохозяйки, люди свободных профессий, предприниматели и т.п.).

Самодеятельное население: лица, работающие по найму либо ищущие работу по найму, то есть занятые и безработные.

Международной организацией труда (МОТ) безработица определяется как наличие контингента лиц старше определенного возраста, не имеющих работы, но способных работать и ищущих работу в данный период.

Уровень безработицы определяется как доля безработных в общей численности самодеятельного населения.

Различают структурную, фрикционную и конъюнктурную безработицу.

Структурная безработица: временная потеря работы частью трудоспособного населения и вследствие изменений в структуре производства, вызывающих необходимость переобучения кадров для получения новых профессий.

Фрикционная безработица: временная потеря работы вследствие изменения места жительства лицами, имевшими работу, и невозможность трудоустройства лиц, впервые ищущих рабочее место. В отличие от структурной фрикционная безработица не связана с переобучением и

приобретением новой квалификации.

Конъюнктурная безработица (циклическая): потеря работы и невозможность найти работу по любой специальности в связи с общим экономическим спадом в стране.

Важнейший вопрос, имеющий как теоретическое, так и практическое значение, состоит в том, что считать полной занятостью.

Согласно неоклассической концепции занятость в экономике всегда полная, а любая безработица трактуется как добровольная, то есть обусловленная нежеланием работать при сложившейся ставке заработной платы. Временные отклонения от полной занятости могут носить только структурный и фрикционный характер.

В кейнсианской концепции впервые выделяется конъюнктурная безработица как самостоятельный вид безработицы. При этом, в силу особенностей кейнсианских представлений о функционировании рынка труда, конъюнктурная безработица носит устойчивый и долговременный характер.

В настоящее время наиболее употребительным является термин естественная безработица, впервые введенный в экономический оборот М. Фридменом. Естественная безработица подразумевает наличие людей либо занятых подготовкой к трудоустройству, либо ищущих наилучшее место работы, исходя из своей квалификации.

Норма естественной безработицы (u^*) определяется:

$$u^* = \frac{S^t}{S^t + f^t},$$

где

S^t - доля теряющих работу в единицу времени;

f^t - доля трудоустроившихся в единицу времени.

Естественная безработица растет при росте доли лиц, теряющих работу, и падает при росте доли трудоустроившихся.

Именно в привязке к естественной безработице и определяется полная занятость, то есть полная занятость - это занятость при естественной норме безработицы.

Естественная безработица фактически включает такие виды безработицы, как структурную и фрикционную, она является неизбежным спутником экономики, в которой существует свободный выбор места, времени и условий работы, причем, чем выше степень свободы выбора, тем более устойчива категория естественной безработицы.

Фактическое значение естественной нормы безработицы зависит от трех групп факторов: демографических, институциональных и социальных. Так,

например, повышение доли молодежи в составе безработных ведет к росту фрикционной безработицы. Развитие инфраструктуры на рынке труда (бирж труда, служб занятости, организация общественных работ и др.), приводит к снижению естественного уровня безработицы, так же, как и повышение уровня минимальной зарплаты, размера пособий по безработице, социальных выплат и т.п.

В реальной экономике текущий фактический уровень безработицы, как правило, не равен естественному уровню, превышая его в период спада и оказываясь ниже естественного уровня в период подъема.

Разность между фактическим и естественным уровнем безработицы составляет конъюнктурную безработицу.

$$= u - u^*, (2)$$

где- уровень конъюнктурной безработицы (циклический);- уровень фактической безработицы.

Закон Оукена. Фактический уровень безработицы подвержен колебаниям, которые определяют величину циклической безработицы. При циклической безработице производственные мощности используются не полностью и величина ВВП (ВВП) меньше той, которая могла бы быть в условиях полной занятости. Эти взаимосвязи исследовал американский экономист Артур Оукен (1928-1979). Он сформулировал закон: если фактический уровень безработицы превышает естественный уровень на 1%, то отставание объема ВВП (ВВП) составляет 2,5%.

Разница между потенциально возможным объемом ВВП в условиях полной занятости и фактически достигнутым ВВП в условиях конъюнктурной безработицы составляет конъюнктурный разрыв.

Взаимосвязь инфляции и безработицы. Кривая Филлипса и ее модификации.

Анализ механизмов инфляции в рамках модели совокупного спроса и предложения показывает, что характер и темпы инфляции тесно взаимосвязаны с динамикой основных макроэкономических параметров. Особое значение при этом имеет зависимость между темпами инфляции и уровнем использования производственного потенциала, в первую очередь, уровнем занятости.

Первым, кто обратился к изучению этой проблемы, был новозеландский экономист А.У. Филлипс, который на основе эмпирического анализа вывел закономерность, характеризующую тесную обратную связь между ежегодным процентным изменением номинальной заработной платы и долей безработных.

В современной интерпретации кривая Филлипса постулирует зависимость уровня инфляции от трех факторов:

ожидаемой инфляции;

отклонения нормы безработицы от естественного уровня;

шоковых изменений предложения.

Однако, кривая Филлипса ведет себя по-разному в краткосрочном и долгосрочном периодах, есть разные точки зрения по этому вопросу у кейнсианцев и неоклассиков. В то же время рассмотрение экономики в краткосрочном и долгосрочном плане основано на гипотезе естественного уровня. Суть ее такова: изменение в АД оказывает влияние на величину ВВП и занятость только в краткосрочном периоде, в долгосрочном периоде экономика возвращается к естественному уровню выпуска занятости и безработицы.

Новые кейнсианцы выдвинули возражение против гипотезы естественного уровня. Они утверждают, что изменения АД могут воздействовать на ВВП и занятость и в долгосрочном периоде. Гистерезис - влияние прошедших событий на естественные значения таких переменных, как ВВП, безработица и занятость в долгосрочном периоде.

Антиинфляционная политика государства подразделяется на активную и адаптивную политику.

Активная политика направлена на ликвидацию причин, вызвавших инфляцию.

Адаптивная политика представляет собой приспособление к условиям инфляции, смягчение ее отрицательных последствий.

Инфляция и безработица представляют две основные проблемы, стоящие перед любым правительством. Решение этих проблем находится в тесной зависимости.

Основные рычаги управления инфляционными процессами находятся в руках у государства, так как именно государство ответственно за денежное предложение и, соответственно, величину денежной массы.

Однако сокращение находящихся в обращении денег создает лишь условия для прекращения инфляции, для эффективности же борьбы с инфляцией необходимо устранение причин, ее породивших, что требует изменения кредитно-денежной и фискальной политики и ряда других мер.

Активная политика. Монетарные рычаги.

Правительство имеет в своем распоряжении целый набор прямых монетарных рычагов, способствующих прекращению и сдерживанию инфляции. К ним среди прочих следует отнести:

- контроль за денежной эмиссией;
- недопущение эмиссионного финансирования госбюджета;
- осуществление текущего контроля денежной массы путем осуществления операций на открытом рынке;
- пресечение обращения денежных суррогатов;
- наконец, проведение денежной реформы конфискационного типа.

Эффективность первых четырех перечисленных методов может быть обеспечена лишь в целях сдерживания или предотвращения инфляции. В условиях же гиперинфляции единственным выходом зачастую является денежная реформа.

Адаптивная политика:
индексация;
соглашения с предпринимателями и профсоюзами о темпах роста цен и заработной платы.

Индексация, то есть изменение номинальных денежных выплат, имеет серьезное значение для смягчения последствий инфляции только по той причине, что распространяется на получателей фиксированных доходов, то есть тех, кто больше всех теряет от инфляции. Кроме того, если индексация достаточно тесно увязана с темпами инфляции, то она может оказать понижающее давление на инфляционные ожидания. К отрицательным моментам индексации следует отнести ее влияние на сдерживание корректировки относительных цен, и если инфляция вызвана изменениями в структуре предложения, то индексация может стать причиной инфляционной спирали (как это имело место в Израиле во время нефтяного шока 70-х годов).

К адаптивным мерам можно отнести политику "доходы-цены". По форме указанная политика направлена на устранение причин инфляции, но она практически никогда не достигает результатов.

Политика в области занятости в условиях инфляции. Политика в области занятости предполагает широкий набор мер как институционального, так и специального характера. В рамках настоящего курса обратим внимание лишь на концептуальные различия.

Согласно классической концепции экономика является саморегулируемой и в ней поддерживается полная занятость без вмешательства государственных институтов.

Сторонники кейнсианской концепции считают наиболее действенным влиянием на занятость через стимулирование эффективного спроса. При этом основная задача состоит в том, чтобы найти оптимальное сочетание между планируемым снижением безработицы и ростом инфляции. Следует отметить, что чаще правительство в дилемме "инфляция-безработица" жертвует борьбой с инфляцией, так как преодоление инфляции приносит меньше политических дивидендов, чем поддержание занятости. Однако, социальное значение таких мер трудно отрицать.

Сторонники монетаризма и "теории предложения" видят основную задачу правительства в обеспечении эффективных изменений в структуре занятости. В первую очередь, сюда следует отнести усиление мотиваций к труду и возможности для повышения квалификации и получения новых профессий.

Сравнивая указанные подходы, можно сказать, что стимулирование эффективного спроса позволяет решать текущие задачи; мероприятия по изменению в структуре занятости нацелены на долгосрочные аспекты экономического развития.

Тема 9. Распределение национального дохода. Социальная политика

государства

Главным звеном в социальной деятельности государства является политика формирования доходов населения.

Доход - сумма денежных средств, полученных за определенный промежуток времени и предназначенный для приобретения благ и услуг.

Источники денежных доходов: от труда, от собственности, социальные выплаты (трансферты).

Процесс формирования доходов упрощенно можно представить при помощи логической схемы:

Доход от трудовой деятельности (заработная плата) + Доход от предпринимательской деятельности (прибыль) + Доход от собственности (рента, процент)
= Факторные доходы + Трансферты
= Личный доход - Налоги и другие обязательные платежи
= Располагаемый доход

Функциональные доходы - доходы собственников на различные факторы производства, они отражают долю заработной платы, процента, ренты прибыли в национальном доходе.

Персональные доходы - распределение национального дохода между гражданами страны, независимо от того, какие факторы производства им принадлежат. Здесь важно, какую долю национального дохода получают, например, 10% наиболее бедных и 10% наиболее богатых семей.

Номинальный доход - количество денег, полученное отдельными лицами в течение определенного периода.

Реальный доход - количество товаров и услуг, которое можно купить на располагаемый доход в течение определенного периода, то есть с поправкой на изменение уровня цен.

Распределение доходов - важная социально-экономическая проблема. Неравенство в распределении доходов показывает кривая Лоренца и коэффициент Джини (G). изменяется от 0 до 1, т.е. $0 < G < 1$.

Социальные гарантии в условиях рынка. Обеспечение социальной и экономической стабильности путем проведения активной экономической и социальной политики является важнейшей задачей социального рыночного хозяйства.

Рынок не обеспечивает своим участникам гарантированного уровня благосостояния. Доходы различных групп населения зависят от того, какими факторами производства они владеют, как складываются отношения спроса и предложения на эти факторы. В этом заключается "справедливость рынка". Между тем, большое число людей не обладает значительным имуществом, у людей разные способности, уровни здоровья, имеются неполные семьи, дети-сироты, одинокие больные старики. При анализе типов экономических систем было показано, что в условиях "чистого капитализма" XVIII-XIX вв. не существовало механизма социальной защиты граждан в случаях безработицы,

разорения, болезни, старости. Больные и бедные могли рассчитывать лишь на помощь церкви и благотворительность, которую христианская религия провозглашает одной из обязанностей состоятельных людей. Таким образом, "рыночная справедливость" отличается от "социальной справедливости", предполагающей, прежде всего, равенство возможностей и достойный уровень существования для различных людей. Восстания и революции неимущих против социальной несправедливости потрясли Европу на протяжении XIX и в начале XX веков.

Неравенство в распределении доходов имеет свои причины: разные способности людей, различия во владении собственностью, различия в образовательном уровне, различное отношение к труду при прочих равных условиях и др. Поэтому существуют бедные и богатые.

Бедность в социальном законодательстве измеряется с помощью прожиточного минимума: население, имеющее доходы ниже этого минимума, признается бедным.

Прожиточный минимум (минимальная потребительская корзина) включает в себя затраты на продукты, необходимые для удовлетворения только главных физиологических потребностей, без учета непродовольственных товаров (одежды, обуви и т.д.). В России минимальная потребительская корзина включала 19 видов продуктов питания, а с ноября 1993 г. - 25 видов, с конца 1998 г. - 33 вида.

Социальный минимум представляет собой минимум товаров и услуг, которые общество признает необходимым для поддержания приемлемого уровня жизни. Помимо удовлетворения минимальных физиологических потребностей он включает затраты на минимальные духовные и материальные запросы.

Доля населения, находящегося за "чертой бедности", является важнейшим показателем уровня жизни.

Уровень жизни населения - это уровень потребления материальных благ (обеспеченность населения промышленными товарами, продуктами питания, жилищем и т.д.).

Качество жизни - более сложный показатель, включает в себя кроме уровня жизни такие показатели, как условия и безопасность труда, культурный уровень, физическое развитие и т.д. Оба показателя изменяются во времени и пространстве.

Два подхода к осуществлению политики доходов:

социальный - общество должно гарантировать каждому гражданину доходы, не позволяющие ему опуститься ниже "черты бедности";

) рыночный - задача государства не гарантирование какого-либо уровня дохода, а создание условий для экономической активности и повышения доходов каждым.

В социальной рыночной экономике признается право людей на определенный стандарт благосостояния, и государство берет на себя обязанность проведения широких социальных мероприятий, гарантирующих это право.

Таким образом, необходимость активной социальной политики в современной смешанной рыночной экономике вытекает из:

стремления государства обеспечить социальную стабильность путем защиты населения от негативных сторон рынка - отсутствия гарантий полной занятости и стабильного уровня цен; неустойчивого, циклического характера развития экономики; отсутствия стимулов для производства товаров и услуг общественного пользования;

из потребностей самой современной рыночной экономики - современному производству требуются квалифицированные, образованные, здоровые работники, а также широкий рынок сбыта для все более разнообразной высокотехнической и качественной продукции;

из потребностей общества в воспроизводстве здорового населения, недопущения депопуляции (снижения численности населения страны).

В чем же суть государственной социальной политики?

Социальная политика государства - это одно из направлений государственного вмешательства в социально-экономическую жизнь общества, заключающееся в предоставлении населению гарантированного уровня потребления, мер социальной защиты и разнообразных социальных услуг за счет перераспределения доходов через государственный бюджет.

Социальная защита населения - это одно из важнейших направлений социальной политики государства, заключающееся в установлении и поддержании определенного уровня доходов для тех слоев населения, которые в силу тех или иных причин не могут самостоятельно обеспечить свое существование: безработных, инвалидов, больных, сирот, стариков, одиноких матерей, многодетных семей.

Основные принципы социальной защиты:

гуманность;

адресность;

комплексность;

обеспечение прав и свобод личности.

Система социальной защиты - это комплекс законодательных актов, мероприятий, а также учреждений по поддержке социально уязвимых слоев населения. Она включает в себя:

Социальное обеспечение - возникло в России в 20-е годы и означает создание государственной системы материального обеспечения и обслуживания пожилых и нетрудоспособных граждан, а также семей с детьми за счет так называемых общественных фондов потребления. Эта категория, по сути, идентична категории социальной защиты, однако последняя применяется по отношению к рыночной экономике. Помимо пенсий (по старости, инвалидности

и пр.) к социальному обеспечению относились пособия по временной нетрудоспособности и родам, по уходу за ребенком в возрасте до года, помощь семьям в содержании и воспитании детей - бесплатные или на льготных условиях ясли, детские сады, интернаты, пионерские лагеря и пр., семейные пособия, содержание нетрудоспособных в специальных учреждениях (домах престарелых и пр.), бесплатная или на льготных условиях протезная помощь, предоставление инвалидам средств передвижения, профессиональное обучение инвалидов, различные льготы семьям инвалидов. При переходе к рынку система социального обеспечения в значительной мере перестала выполнять свои функции, однако часть ее элементов вошла в современную систему социальной защиты населения.

Социальные гарантии - предоставление социальных благ и услуг гражданам без учета трудового вклада и проверки нуждаемости на основе принципа распределения по потребностям имеющихся общественных ресурсов этих благ; социальные льготы - это система общественных гарантий, предоставляемых на основе упомянутых принципов отдельным группам населения (инвалиды, ветераны труда). В нашей стране к социальным гарантиям относят гарантированное бесплатное медицинское обслуживание, бесплатное образование, а также минимальный размер оплаты труда и пенсии; пособия при рождении ребенка, на период по уходу за ребенком до достижения им возраста 1,5 лет, до 16 лет; ритуальное пособие на погребение и др.

Социальное страхование - защита экономически активного населения от социальных рисков на основе коллективной солидарности при возмещении ущерба. Основными социальными рисками, связанными с потерей трудоспособности, работы и соответственно - дохода, являются болезнь, старость, безработица, материнство, несчастный случай, производственная травма, профессиональное заболевание, смерть кормильца. Финансируется система социального страхования из специальных внебюджетных фондов,

формируемых за счет взносов работодателей и работников, а также субсидий государства. Существует две формы социального страхования - обязательное (при поддержке государством его фондов) и добровольное (при отсутствии государственной помощи). Поддержка граждан осуществляется прежде всего путем денежных выплат (пенсий и пособий по болезни, старости, безработице, потере кормильца и пр.), а также при помощи финансирования услуг учреждений здравоохранения, профессионального обучения и пр., связанных с восстановлением трудоспособности.

Социальная поддержка (помощь) - предоставляется социально-уязвимым группам населения, не способным в силу тех или иных причин обеспечить себе доход. Помощь осуществляется как путем денежных, так и натуральных выплат (бесплатные обеды, одежда) и финансируется за счет общих налоговых поступлений.

В современных промышленно развитых странах прожиточный минимум является тем показателем, к которому обычно привязываются многие социальные гарантии - минимальная заработная плата, минимальная пенсия и пр. К сожалению, в нашей стране пока он не выполняет такой функции.

В России и в других бывших социалистических странах переход к рынку сопровождался расстройством сложившейся системы социального обеспечения населения, сокращением финансово-экономических возможностей государства, переходом в значительной мере к системе "самообеспечения" населения. В настоящее время идет подготовка к дальнейшему реформированию системы социальной защиты. Предполагается введение ограничений величины выплат по временной нетрудоспособности (в том числе по беременности и родам), сокращение числа социальных льгот различным группам населения, снижения возраста детей, на которых выплачиваются пособия, а также выплат их только населению с низкими доходами. Главной целью такого реформирования была провозглашена экономия денежных средств государства путем обеспечения

большой адресности и эффективности системы социальной защиты. Однако, следует иметь в виду, что число нуждающихся в России чрезвычайно велико, а неустойчивость экономического и социального положения в стране лишает гарантий и уверенности в завтрашнем дне практически каждого человека. В этих условиях успех дальнейших преобразований экономики в значительной мере зависит от активизации социальной политики, направленной на смягчение негативных последствий ускоренного перехода к рынку.

Благотворительность. Исторической предшественницей, а также составной частью современной системы социальной защиты населения является благотворительность. В "Толковом словаре" В. Даля это слово означает "благотворение, добродейство, делание добра". Благотворительность тесно связана с милосердием, определяемым В. Далем как "сердолюбие сочувствие, любовь на деле, готовность делать добро всякому, жалостливость, мягкосердечность: милосердствовать - значит соболезновать, сострадать, жалеть или желать помочь".

В настоящее время под благотворительностью понимается оказание частными лицами или организациями помощи людям, попавшим в трудную жизненную ситуацию. Благотворительность развивалась от подаяния и милостыни до создания системы законов и мощных организаций и фондов.

Объектами благотворительности, как правило, являются люди, страдающие от тяжелых заболеваний, инвалидности, имеющие ограниченные возможности жизнедеятельности, а также дети и взрослые, чье развитие существенно отличается от общепринятых норм.

Источниками финансирования благотворительной деятельности являются, главным образом, пожертвования, дары, платежи частных лиц, а также организаций.

Специалисты выделяют несколько этапов развития благотворительности в России: этап - XI-XVI века. Развитие простейших форм благотворительности.

Так, в Киевской Руси Великий Князь Владимир кормил на княжеском дворе нищих, посылал продукты больным. Есть свидетельства, что при нем были открыты первые больницы. этап - с XVII в. до реформы 1861 г. Зарождаются государственные формы благотворительности. Формируются две формы социальной помощи - создание закрытых учреждений (приютов, богаделен), а также назначение пособий и т.д. Основываются учебные заведения - "общество благородных девиц", "шляхетский кадетский корпус" и др. этап - 60-е годы XIX в. - начало XX в. В этот период развивается частная благотворительность, меценатство. Благотворительность все более превращается в важное общественное движение. К концу XIX в. в России насчитывалось более 14 тысяч благотворительных организаций. этап - после 1917 г. до середины 80-х годов. В общественной практике понятие благотворительности обычно не использовалось, но велась активная работа по поддержке детей, женщин, молодежи и ветеранов, были созданы многие общественные организации. этап - с конца 80-х годов по настоящее время. Идет бурный процесс развития благотворительных организаций, распространения деятельности международных и зарубежных фондов на территории нашей страны. Первыми благотворительными фондами были Детский фонд, возникший в 1987 г., Фонд культуры, Фонд милосердия и здоровья. В настоящее время в России зарегистрированы тысячи общественных объединений, многие из которых могут быть отнесены к благотворительным. Ряд из них поддерживают безнадежно больных, такие, как организация "Хоспис", другие обслуживают людей определенных профессий, а также инвалидов, душевнобольных, заключенных, детей-сирот и многодетные семьи, осуществляют защиту жертв экологических катастроф, беженцев, бездомных и безработных.

В Москве зарегистрировано несколько сотен организаций, имеется Городской Благотворительный совет, реализуются городские благотворительные программы, например программа "Дети улиц" по

профилактике безнадзорности, преступности, алкоголизма, наркомании и СПИДа среди несовершеннолетних. Открываются ночлежные дома, заведения для пребывания детей, общественные столовые, центры поддержки семьи, создаются "телефоны доверия".

Благотворительные организации во многом дополняют государственную деятельность по социальной защите населения.

Пределы (последствия) социальной активности государства. Обоснование социальной деятельности государства не предполагает автоматически ее объем и интенсивность. Когда пытаются осуществить оптимальное разграничение задач между рынком и государством, в качестве основного принципа выдвигают положение: "столько рынка, сколько возможно, и столько государства, сколько необходимо". Таким образом, проблема ограничивается, но однозначного ее решения нет.

Не существует единого мнения о принципах социальной политики. Имеется подход, рассматривающий социальную политику с точки зрения рыночных отношений: совокупность отношений, возникающих между населением, предъявляющим спрос на социальные программы, и государственными органами, предлагающими эти программы, - это государственный рынок социальных программ. А поскольку указанная модель несовершенна, на этом рынке не существует эффективного равновесия между потребностями и бюджетными возможностями индивида, с одной стороны, и размерами и стоимостью государственных социальных программ - с другой. В этой связи, практически каждый член сообщества никогда не будет удовлетворен тем, сколько он получает социальных благ и какие налоги ему приходится платить.

Некоторые экономисты считают, что при реализации социальных программ необходимо руководствоваться принципом "издержки-доход".

Другая группа полагает, что большинство общественных благ имеет

огромный социально-политический эффект, который несравним с материальными издержками. А система социального обеспечения может считаться эффективной, даже если издержки больше дохода, но соблюдается принцип социальной справедливости и сохраняется социальная стабильность в обществе.

Тема 10. Экономический рост

Экономический рост - сущность и факторы. Под экономическим ростом (ЭР) понимается долговременное устойчивое развитие экономики, то есть процесс поступательного увеличения национального дохода и валового национального продукта в долгосрочном периоде без нарушений равновесного состояния в краткосрочных промежутках.

Экономический рост измеряется двумя способами:

реальное приращение объема национального продукта в результате увеличения количества используемых ресурсов или совершенствования техники и технологии.

увеличение реального ВВП или реального дохода на душу населения.

Теория экономического роста призвана дать ответы на следующие взаимосвязанные вопросы:

что является источниками экономического роста;

почему в одних странах наблюдается активный рост экономики, тогда как в других в течение длительного времени наблюдается застой, то есть, что определяет темпы экономического роста;

каковы условия долгосрочного равновесия в экономике при постоянном росте выпуска, возможно ли долговременное поступательное развитие экономики без нарушения равновесных состояний на краткосрочных временных интервалах;

наконец, какие темпы и какой характер экономического роста можно считать оптимальными, то есть в наибольшей степени соответствующими целям устойчивого развития экономики?

При исследовании проблем экономического роста существуют два взаимодополняющих друг друга подхода:

Первый подход связан с проведением эмпирического анализа темпов ЭР,

выявлением источников экономического роста и количественными оценками вклада различных факторов роста.

Второй подход направлен на анализ условий долгосрочного равновесия и устойчивости экономического развития и на выявление критериев оптимальности экономического роста.

Анализ вопроса об источниках роста преимущественно основывается на предпосылке о том, что принципиально возможны лишь два источника ЭР: увеличение предложения факторов производства и рост производительности факторов, отражаемый в изменении технологии производства.

Типы экономического роста:

экстенсивный - увеличение производственных мощностей в результате увеличения количества используемых факторов производства.

интенсивный - увеличение производственного потенциала в результате совершенствования техники и технологии;

смешанный (реальный) - увеличение производственных мощностей в результате увеличения количеств используемых факторов производства и совершенствования технологии;

Важен вопрос о факторах экономического роста:

факторы спроса;

факторы предложения (количество и качество природных ресурсов, объем основного капитала, технология производства);

факторы распределения.

Таким образом, данный вопрос сводится к выявлению количественных взаимосвязей между ростом предложения и производительности факторов, с одной стороны, и уровнем выпуска - с другой. Наибольшее распространение получили так называемые факторные модели экономического роста. Для построения факторной модели ЭР используют агрегированную производственную функцию.

Производственная функция связывает величину выпуска в экономике с затратами факторов производства и уровнем технологии.

Совокупный продукт Y есть функция от затрат труда L , капитала K и природных ресурсов N : $Y = f(L, K, N)$ - это производственная функция с постоянной отдачей от масштаба, тогда показатели экономического роста пофакторно будут: $\Delta Y / \Delta L$ - производительность труда; $\Delta Y / \Delta K$ - трудоемкость продукции; $\Delta Y / \Delta K$ - производительность капитала; $\Delta Y / \Delta N$ - капиталоемкость продукции; $\Delta Y / \Delta N$ - производительность природных ресурсов; $\Delta Y / \Delta N$ - ресурсоемкость продукции.

При экономическом росте - 2, 4, 6 - растут;
, 5, 7 - падают. L - капиталовооруженность труда.

Важны показатели предельной производительности применительно к каждому отдельному фактору при неизменности остальных

$$\left(\frac{\Delta Y}{\Delta L}; \frac{\Delta Y}{\Delta K}; \frac{\Delta Y}{\Delta N} \right)$$

тогда общий объем выпуска - это сумма произведений величины каждого из используемых факторов на его предельную производительность:

$$Y = \frac{\Delta Y}{\Delta L} \cdot L + \frac{\Delta Y}{\Delta K} \cdot K + \frac{\Delta Y}{\Delta N} \cdot N$$

Модели экономического роста

Кейнсианские модели экономического роста.

Кейнсианские модели ЭР - однофакторные. Кейнсианские модели построены на таких посылах.

цены не являются гибкими, они предполагаются постоянными;

ожидания субъектов статичны;

факторы производства невзаимозаменяемы.

В качестве примера приведем модель Домара, являющуюся простейшей кейнсианской моделью экономического роста. Хотя в настоящее время она широко не используется в целях анализа макроэкономической динамики, тем не менее дает достаточно хорошее представление о кейнсианском подходе к

исследованию проблем экономического роста.

Модель Домара

Модель Домара является простой моделью, в ней представлены только домашние хозяйства и фирмы.

Домашние хозяйства осуществляют сбережения в соответствии с кейнсианской концепцией: $S_y = \text{const}$.

Фирмы обеспечивают прирост капитала в текущем периоде за счет инвестиций в предыдущем периоде: $\Delta K = I$.

Технология производства представлена в ней производственной функцией Леонтьева. Предпосылки таковы:

на рынке существует избыточное предложение, вызванное негибкостью цен;

выбытие капитала отсутствует, отношение $\frac{K}{Y}$ и норма сбережений стабильны;

выпуск зависит только от одного ресурса-капитала.

рынок благ сбалансирован;

инвестиционный лаг равен 0.

Инвестиционные расходы I , являясь элементом АД, увеличивают общий спрос. Обозначив прирост инвестиций через ΔI , находим, что доход (ΔY) составит:

$$\Delta Y = \frac{\Delta I}{\alpha_y}, \quad (1)$$

где $\alpha Y = \text{MPS}$ (предельная склонность к сбережению).

Решив затем систему уравнений, Домар определил нужный темп роста. При этом абсолютный годовой прирост дохода составит:

$$\Delta Y = \Delta I \frac{1}{\alpha_y} \quad (2)$$

где $\frac{1}{\alpha_y}$, мультипликатор.

Условие равенства темпов прироста дохода и производственных мощностей соблюдается, когда:

$$\frac{\Delta I}{I} = \alpha_y \theta, \quad (3)$$

где θ - рост производственных мощностей в год (в ден. выражении).

В левой части уравнения находится годовой темп роста инвестиций, которые, чтобы обеспечить полную занятость посредством роста производственных мощностей, должны увеличиваться с годовым темпом $\text{MPS} \cdot \theta$. Что касается дохода, то он должен увеличиться тем же темпом.

Модель ЭР Харрода

Ее нередко рассматривают совместно с моделью Домара (т.е. модель Харрода-Домара), но они отличаются.

Харрод включил в модель ЭР эндогенную функцию инвестиций (в отличие от экзогенной у Домара), на основе принципа акселератора и ожиданий предпринимателей.

Особое место Харрод уделяет темпу роста национального дохода, сбережения (S_t) = инвестициям (I_t) (4), где t - период времени. зависит от национального дохода.

$$S_t = sY_t, \quad (5)$$

где s - средняя склонность к сбережению и предельная склонность к сбережению.

Уравнение (5) означает, что сбережения в каждый данный период времени зависят от дохода этого же периода. Если Y_t - доход в текущем периоде, а Y_{t-1} - доход в предыдущем периоде, то $I_t = \alpha(Y_t - Y_{t-1})$ (6), где α - акселератор. Тогда условие равновесия в уравнении (1) получит вид:

$$\frac{\Delta Y_t}{Y_t} = \frac{s}{\alpha}, \quad \text{где } \Delta Y_t = Y_t - Y_{t-1} \quad (7)$$

Левая часть уравнения показывает процентное изменение дохода, в правой - предельная склонность к сбережению и акселератор (α). Так как данное уравнение Харрод вывел из условия сохранения равновесия в каждый период времени, то он назвал скорость изменения дохода гарантированным темпом роста, при котором предприниматели удовлетворены своими решениями. Уравнение (7) определяет гарантированный темп роста.

Харрод вводит понятие естественного темпа роста - это максимальный темп, допускаемый ростом активного населения и техническим прогрессом.

Неоклассические модели ЭР (многофакторные)

Неоклассическая модель основана на производственной функции Кобба-Дугласа (1928 г.)

$$= AK^\alpha L^\beta, \quad \text{где (8)}$$

- объем производства; - капитал; - труд; α, β - параметры или коэффициенты производственной функции;

A - коэффициент пропорциональности;

α, β - коэффициенты эластичности объема производства по затратам труда и капитала

$$= 1,1 \times K^{0,25} \times L^{0,75}; \quad \alpha + \beta = 1 \quad (9)$$

Сумма $\alpha + \beta$ показывает, на сколько процентов увеличится объем производства или национального дохода при одновременном увеличении факторов K и L на 1%.

Если $\alpha + \beta = 1$, то одновременное увеличение K и L на 1% вызывает увеличение Y тоже на 1% (постоянный эффект масштаба);

Но может быть: $\alpha + \beta > 1$ или $\alpha + \beta < 1$, тогда будет иметь место уменьшающаяся или увеличивающаяся отдача факторов в зависимости от масштаба.

Производственная функция Кобба-Дугласа была затем видоизменена в

связи с введением нового фактора - технического прогресса (Я. Тинберген, 1942 г.)

$$= AK^\alpha L^{1-\alpha} e^{\tau t}, \text{ где (10)}$$

$e^{\tau t}$ - фактор времени, отражающий качественные изменения K и L , то есть технический прогресс.

Модель ЭР Р. Солоу

Солоу показал, что нестабильность динамического равновесия в кейнсианских моделях была следствием невзаимозаменяемости факторов производства. В основу модели положена производственная функция Кобба-Дугласа, которая преобразована следующим образом:

$$\frac{\Delta Y}{Y} = (1-a)\frac{\Delta L}{L} + a\frac{\Delta K}{K} + \frac{\Delta T}{T}, \text{ (11)}$$

где $(1-a)$, a - доли труда и капитала в доходе.

Уравнение (11) выражает суммарную оценку вклада роста затрат факторов и технического прогресса в увеличение выпуска. Вклад труда и капитала отражен в первых двух членах правой части уравнения (11) и равен произведению темпа прироста каждого из факторов на его долю в доходе.

Последний член правой части уравнения, называемый остатком Солоу, отражает вклад технического прогресса.

Результаты, которые получил Солоу, используя данную модель при анализе экономического роста в США за период 1909-1949 гг., достаточно интересные. Оказалось, что основная часть прироста национального дохода была обеспечена не приростом факторов, а техническим прогрессом. Позднее его выводы были подтверждены другими исследователями.

Основной вывод, который можно сделать по результатам анализа в рамках факторных моделей ЭР, состоит в том, что инвестиции в капитал являются хотя и важным, но не единственным источником экономического роста.

Кроме того, представление остатка Солоу, как выражения исключительно технического прогресса, достаточно условно. Следует учитывать, что в реальности существует множество факторов, оказывающих влияние на экономический рост. Поэтому остаток Солоу более корректно представлять как выражение вклада совокупности факторов, не поддающихся непосредственному измерению и формализации.

Сказанное привело к необходимости более серьезного и детального анализа источников и факторов экономического роста. К настоящему времени разработаны десятки моделей экономического роста, в каждой из которых выделяются определенные ключевые факторы.

Модель Солоу помогает ответить на очень важный вопрос: как в стране достичь максимального уровня потребления при заданных темпах экономического роста. От решения этой проблемы зависит успех макроэкономической политики правительства. Эту проблему попытался решить американский экономист Э. Фелпс. Условие, при котором достигается максимальный уровень потребления, он назвал золотым правилом накопления.

Тема 11. Открытая экономика

До настоящего времени мы рассматривали закономерности национальной закрытой экономики, то есть не учитывали влияние на ее развитие иностранного сектора. Однако в реальности практически каждая национальная экономика тесно взаимодействует с внешним миром, то есть является открытой экономической системой. Анализ функционирования открытой экономики показывает, что взаимодействие с иностранным сектором оказывает влияние, как на условия равновесия, так и на характер действия основных экономических

механизмов. Учет указанных особенностей вносит определенные коррективы в экономическую политику.

Взаимосвязь национальной экономики с субъектами иностранного сектора отражается в движении показателей платежного баланса. При этом имеется характерная особенность. Если состояние платежного баланса выражается в национальной денежной единице, то текущий учет операций проводится в мировой валюте, то есть для открытой экономической системы большое значение имеет валютный курс национальной денежной единицы.

Отслеживание и управление движением показателей платежного баланса, а также регулирование валютного курса, составляют предмет внешнеэкономической политики правительства.

Кроме того, на характер внутренней экономической конъюнктуры оказывают влияние изменения в мировой конъюнктуре, выражаемой в таких показателях, как мировой уровень цен и мировая процентная ставка. Причем, чем в большей степени взаимосвязано национальное хозяйство с мировой хозяйственной системой, тем выше взаимное влияние колебаний экономической конъюнктуры.

В зависимости от степени интеграции национальной экономики в мировую экономическую систему модели открытой экономики разделяют на малые и большие. Для малых моделей характерно отсутствие влияния конъюнктуры внутренней экономики на мировую конъюнктуру. Характер влияния мировой конъюнктуры на конъюнктуру в национальной экономике зависит от степени открытости национальной экономики. В больших моделях достаточно ярко выражено взаимное влияние внутренней и мировой конъюнктуры.

В данном курсе представлена модель малой открытой экономики.

Мировой хозяйством - система экономических отношений на основе международного разделения труда.

Взаимозависимость - экономическое пространство, в котором взаимодействуют национальные хозяйства, существование каждого из которых становится невозможным в отрыве от мирового хозяйства.

В мировом хозяйстве складываются международные экономические отношения (МЭО), они существуют в следующих формах.

Формы МЭО: международная (мировая) торговля; международный (мировой) рынок капитала; международная трудовая миграция (мировой рынок труда); международная валютная система; международное научно-техническое и производственное сотрудничество.

Международная торговля (МТ) - форма международных экономических отношений посредством экспорта и импорта товаров и услуг, базирующаяся на МРТ. Причины МТ: неравномерность распределения и обеспеченности экономическими ресурсами различных стран; эффективное производство различных технологий или комбинаций ресурсов.

Эффективность МТ = затраты на отечественное производство продукции, приобретаемой по импорту ($Z_{и}$), - затраты на производство экспортных товаров ($Z_{э}$), то есть $\Delta_{MT} = Z_{и} - Z_{э}$.

Объем МТ характеризуется динамикой показателей экспорта, импорта, чистого экспорта, их отношением к валовому национальному продукту (ВНП).

Роль МТ: преодолевает ограниченность национальной ресурсной базы; расширяет емкость внутреннего рынка и устанавливает связи национального рынка с мировым; обеспечивает получение дополнительного дохода за счет разницы национальных и интернациональных издержек производства; расширяет масштабы производства, ограниченные кривой производственных возможностей; является средством развития специализации страны, повышения производительности использования ресурсов, увеличения объема производства.

Выгодность МТ в разных экономических школах оценивается по-разному.

Меркантилисты отстаивали принцип превышения импорта денег и товаров над экспортом.

А. Смит: покупать надо те товары, которые другая страна производит по более низкой цене, чем "мы сами производим". В экономической литературе эта теория получила название "теория абсолютных преимуществ".

Д. Рикардо разработал теорию "сравнительных преимуществ", в которую концепция А. Смита вошла как частный случай. Он доказал, что при оценке выгоды МТ надо сравнивать не абсолютный, а относительный эффект. Суть теории (предложена Д. Рикардо в 1817 году): совокупный объем выпускаемой продукции станет максимальным тогда, когда каждый товар будет производиться той страной, в которой ниже вмененные издержки.

Международная торговая политика - два типа:

фритридерство (свободная торговля) - свободный экспорт и импорт товаров;

протекционизм - нацелена с помощью пошли или административного регулирования торговли на защиту одной или нескольких отраслей от заграничной конкуренции, уменьшает или сводит на нет выгоды от специализации.

ТАРИФЫ	НЕТАРИФНЫЕ БАРЬЕРЫ
Тарифы - величина государственных денежных сборов с товаров, ценностей и имущества, пересекающих границу страны. Тарифы	1.Квотирование импорта-экспорта - установление квот на ввоз или вывоз товаров в количественном или стоимостном отношении. 2.Добровольное ограничение

определяют таможенную пошлину

1. Адвалорная пошлина - фиксированный процент с цены товара.
2. Особая пошлина - твердая ставка за установленную единицу товара.
3. Сложная пошлина - одновременное взимание адвалорной и особой пошлины.

экспорта - обязательство ограничить или не расширять объем экспорта.

3. Сложная таможенная процедура.
4. Технические и санитарные стандарты.
5. Валютные ограничения импорта товаров.

Международная торговля и международное движение капитала. Платежный баланс страны. Взаимодействие национальной экономики с мировой экономической системой практически осуществляется по двум основным потокам: потокам товаров и услуг и потокам капитала, которые учитываются в платежном балансе.

Платежный баланс представляет собой учет поступивших из-за границы и произведенных субъектами национальной экономики за границей платежей за определенный период.

Соотношение между поступившими и произведенными платежами представляет собой сальдо платежного баланса.

Превышение поступивших платежей над произведенными формирует активное сальдо платежного баланса. В случае превышения произведенных платежей над поступившими формируется пассивное сальдо платежного баланса.

Платежный баланс состоит из двух основных разделов: баланса текущих операций и баланса движения капитала.

Баланс текущих операций, в свою очередь, подразделяется на торговый баланс, баланс услуг и баланс трансфертов, при этом:

торговый баланс отражает суммарные платежи по экспорту и импорту товаров;

баланс услуг отражает суммарные выплаты процентов по любому активу (акциям, облигациям и т.п.), выплаты чистого дохода по инвестициям, выплаты по лицензиям, фрахту, а также покупку частными лицами валюты в банках для вывоза за рубеж и ввоза ее в страну;

баланс трансфертов отражает денежные переводы частных лиц, субсидии и ссуды частным лицам, дары и гранты, а также все виды безвозмездной помощи.

Баланс движения капитала отражает суммарные платежи по покупке и продаже капитальных активов, таких как акции, облигации, банковские депозиты, земля и т.п. Продажа капитальных активов зарубежным инвесторам представляет собой импорт капитала (KZ), покупка за рубежом активов - экспорт капитала (KE).

Сальдо по счету текущих операций представляет собой чистый экспорт страны (NE). Сальдо является положительным ($NE > 0$) в случае превышения экспорта (E) над импортом (Z) и отрицательным ($NE < 0$) - при превышении импорта над экспортом.

Сальдо по счету движения капитала представляет собой чистый экспорт капитала (NKE). Сальдо считается положительным при превышении импорта капитала над экспортом ($NKE < 0$) и отрицательным - при превышении экспорта капитала над импортом ($NKE > 0$). То есть в первом случае имеет место чистый приток капитала в страну, во втором - чистый отток капитала из страны.

Таким образом, сальдо платежного баланса (ZB) представляет собой суммарное сальдо баланса текущих операций и баланса движения капитала.

$$ZB = (E - Z) - (KE - KZ) = NE - NKE. (1)$$

Активное сальдо платежного баланса означает, что суммарный объем платежей из-за границы превысил в текущем периоде суммарный объем

платежей за границу, то есть в стране наблюдался прирост чистых иностранных активов.

Пассивное сальдо платежного баланса означает, что суммарный объем платежей за границу превысил в текущем периоде суммарный объем платежей из-за границы, то есть в стране наблюдалось уменьшение чистых иностранных активов.

Состояние торгового баланса оказывает непосредственное влияние на условия равновесия в экономике. Для анализа этого влияния приведем одно из макроэкономических тождеств, вытекающих из схемы кругооборота:

$$(S-I) + (T - G) = (E - Z).(2)$$

$(T - G)$ в левой части тождества (2) представляет собой превышение налоговых поступлений над государственными расходами, то есть государственные сбережения. Сумма государственных и частных сбережений представляет собой национальные сбережения экономики. Тогда перепишем (2) следующим образом:

$$(S_{нац} - I) = (E - Z).(3)$$

Тождество (3) показывает, что в сбалансированной экономике превышение национальных сбережений над инвестициями равно сальдо по счету текущих операций. В равновесной экономике при положительном сальдо по счету текущих операций имеется избыток национальных сбережений, который страна инвестирует за рубежом. Соответственно, при отрицательном сальдо по счету текущих операций в равновесной экономике наблюдается недостаток национальных сбережений, которые страна получает из-за рубежа.

Мультипликатор внешней торговли. Увеличение экспорта, подобно росту

внутренних инвестиций, приведет к росту дохода в зависимости от величины мультипликатора. Но увеличение импорта приведет к затуханию процесса мультипликации, импорт действует как "утечка", как предельная склонность к сбережению, что прекращает рост дохода. Таким образом, рост экспорта оказывает стимулирующее влияние только в том случае, если он приводит к превышению экспорта над импортом или, если этот рост не сводится сразу на нет равным увеличением импорта.

Международная валютная система и валютный курс. Особенность взаимоотношений с иностранным сектором заключается в том, что бухгалтерский учет операций производится в национальной денежной единице, а расчеты происходят в иностранной валюте. Поэтому для субъектов, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, немаловажное значение имеет соотношение обмена одной валюты на другую, то есть валютный курс.

Валютный курс - это цена одной валюты, выраженная в единицах другой валюты. Существует несколько валют, которые выполняют функции международной денежной единицы. В российской Федерации рубль "привязан" к одной из основных международных валют - доллару США. Именно в долларах США, как правило, осуществляются все внешнеэкономические операции, а текущий курс рубля к доллару является базовым для определения текущих курсов всех остальных валют.

Различают обменный и девизный валютный курс.

Обменный курс - это цена единицы иностранной валюты, выраженная в единицах национальной валюты.

Девизный курс - это цена единицы национальной валюты, выраженная в единицах иностранной валюты.

Различают номинальный и реальный валютный курс. Формула связывает выражение номинального и реального валютных курсов

$$e = eR \cdot P/PZ, (4)$$

где:

e - номинальный валютный курс;

eR - реальный валютный курс;

P - уровень цен в стране;

PZ - уровень цен за границей.

Если цены внутри страны растут, то растет и номинальный обменный курс, то есть национальная валюта становится дешевле, так как за доллар надо платить больше рублей. Таким образом, факторы, определяющие рост цен в стране, вызывают и рост обменного курса. Так как, необходимым условием для роста цен является рост предложения денег, то обнаруживается очень сильная зависимость между изменением денежной массы и изменением валютного курса.

Кроме того, на изменение текущего значения номинального валютного курса оказывают влияние: автономные изменения в чистом экспорте, изменение величины чистого экспорта капитала и динамика спроса на валюту со стороны активов.

Изменение спроса на валюту со стороны активов зависит в первую очередь от так называемого паритета покупательной способности (ППС). Концепция ППС строится на предположении, что субъекты воспринимают покупательную способность валют (то есть реальный валютный курс), как устойчивый параметр.

Темп прироста курса национальной валюты равен разности между уровнями инфляции в стране и за рубежом.

В зависимости от формы регулирования валютного курса различают фиксированный и плавающий валютный курс.

Политика фиксированного валютного курса означает, что Центральный

Банк берет на себя обязательства осуществлять интервенции на валютном рынке с целью поддержания валютного курса в рамках заданного значения.

Соответственно, при плавающем валютном курсе его текущее значение определяется только в результате взаимодействия сил спроса и предложения на валютном рынке, без каких-либо обязательств со стороны Центрального Банка.

На практике плавающее, или фиксированное валютное регулирование чаще наблюдается не в чистом виде, а в некотором промежуточном варианте. Политику Центрального Банка Российской Федерации можно охарактеризовать как ограниченное регулирование. В современной экономике развитых стран отчетливо наблюдается тенденция ко все более жесткой фиксации валютных курсов, которая обеспечивает стабильность ожиданий экономических субъектов. Однако, поддержание заданного значения валютного курса требует наличия у Центрального Банка страны значительных валютных резервов и высокой степени доверия экономических субъектов к национальной валюте. Без этих условий политика фиксированного валютного курса может рано или поздно привести к потрясениям на валютном рынке, как это имело место в Российской Федерации в августе 1998 года.

Сальдо платежного баланса (ZB) оказывает непосредственное влияние на денежный рынок. При активном сальдо платежного баланса у отечественных субъектов (резидентов) образуется избыток иностранной валюты, который они предъявляют к обмену на отечественную валюту. Соответственно, при пассивном сальдо платежного баланса образуется дефицит иностранной валюты, которую необходимо приобрести на валютном рынке.

Покупку и продажу валюты резиденты осуществляют посредством коммерческих банков на валютном рынке. Соответствие спроса и предложения валюты на валютном рынке обеспечивает Центральный Банк. Центральный Банк располагает для этой цели золотовалютными резервами. Покупка и продажа валюты Центральным Банком на валютном рынке называется

интервенцией. Осуществляя интервенции, ЦБ тем самым предоставляет резидентам валюту из своих резервов при пассивном сальдо платежного баланса и изымает (покупает) излишек валюты при активном сальдо.

Объем интервенции, осуществляемой Центральным Банком, зависит от режима регулирования валютного курса. При фиксированном валютном курсе ЦБ должен осуществить интервенцию (в рублях или долларах) в объеме, равном сальдо платежного баланса. Например, если сальдо платежного баланса пассивное, то Центральный Банк должен осуществить долларовую интервенцию, если активное - то рублевую.

Однако, если сальдо платежного баланса в какой-либо стране устойчиво пассивное в течение ряда лет, то это может привести к истощению валютных резервов ЦБ, и тогда единственным выходом при политике фиксированного валютного курса становится девальвация национальной валюты.

В условиях свободно плавающего валютного курса Центральный Банк не прибегает к интервенциям, так как любые несоответствия в спросе и предложении на валютном рынке устраняются изменением валютного курса. Валютные резервы ЦБ в этом случае остаются без изменений.

Таким образом, при фиксированном валютном курсе изменение сальдо платежного баланса становится основным фактором, регулирующим денежное предложение. Выбрав фиксированный валютный курс в качестве цели денежно-кредитной политики, ЦБ формирует денежную базу в фарватере изменений величины валютных резервов, которые, в свою очередь, зависят от состояния платежного баланса. При плавающем валютном курсе денежная база не зависит от сальдо платежного баланса, и ЦБ может использовать инструменты денежно-кредитной политики в целях стимулирования экономики.

Стабилизационная политика при различных режимах валютного курса

Анализ экономической политики в открытой экономике проводится в рамках модели Манделла-Флеминга. Данная модель описывает

функционирование экономики в краткосрочном периоде и является модификацией модели IS-LM для малой открытой экономики. В модели сохраняется предположение о постоянстве уровня цен, причем как внутренних, так и внешних; соответственно, значения номинальной и реальной ставки процента совпадают.

Однако при анализе открытой экономики использование IS-LM-модели имеет ряд особенностей.

Во-первых, IS-LM-модель должна быть расширена параметром, отражающим изменения валютного курса. То есть алгебраически система может быть определена только при дополнении ее еще одним уравнением. Вследствие этого графическое представление модели становится трехмерным.

Во-вторых, характер реакции экономики на действие тех или иных мероприятий экономической политики в значительной степени зависит от формы взаимоотношений национальной экономики с внешним миром. Основные моменты, требующие учета, следующие:

степень интеграции национальной экономики в мировое хозяйство (малая - большая экономика):

режим регулирования валютного курса (фиксированный - плавающий валютный курс); степень открытости экономики для свободного движения капиталов (высокая - низкая мобильность капитала).

Малая открытая экономика - это экономика небольшой страны, ее модель включает счет движения капитала и счет текущих операций, ее доля на мировом рынке невелика, поэтому малая открытая экономика не оказывает влияния на мировую ставку процента, принимая последнюю как данную.

Большая открытая экономика - это экономика большой страны, оказывает существенное влияние как на международную торговлю, так и на мировые финансовые рынки, поэтому воздействует на мировую ставку процента.

Тройное равновесие в открытой экономике. В экономике обеспечивается

тройное равновесие, когда совместное равновесие устанавливается при значении внутренней ставки процента i , равном мировой процентной ставке i^Z .

Графически это можно интерпретировать как пересечение кривых IS, LM и SM в точке, соответствующей параметрам $Y=Y^*$ и $i=i^Z$, как это представлено на рис. При этом в условиях полной мобильности капитала в открытой экономике существует механизм, позволяющий обеспечить тройное равновесие. Происходит это за счет корректировки текущего значения валютного курса.

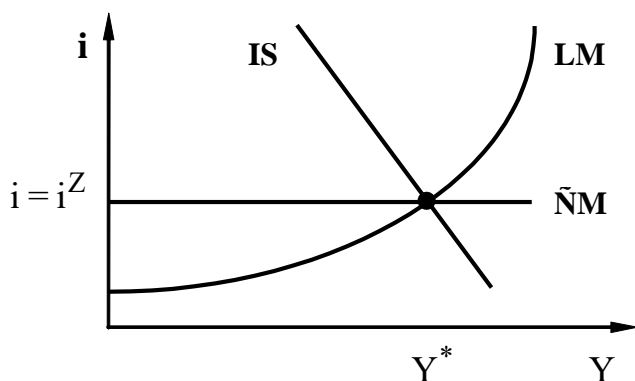


Рис. 7 - Равновесие в открытой экономике в условиях мобильности капитала

Предположим, что кривая IS пересекает кривую LM выше точки пересечения последней с кривой CM. Это означает, что внутренняя ставка процента, соответствующая совместному равновесию на рынке благ и денег, превышает мировую. Тогда, в силу более высокой доходности внутренних активов по сравнению с мировыми, в экономику начнется приток иностранного капитала. Приток иностранного капитала вызовет повышение спроса на отечественную валюту, в результате чего валютный курс начнет повышаться (национальная валюта станет «дороже»). Повышение курса национальной валюты вызовет снижение чистого экспорта, в результате чего кривая IS начнет сдвигаться влево. Движение кривой IS влево будет продолжаться до тех пор, пока внутренняя ставка процента не сравняется с мировой, то есть, пока не исчезнет причина, вызвавшая приток иностранного капитала.

Если внутренняя ставка процента меньше мировой, то будет наблюдаться рост вывоза капитала из страны за рубеж, что вызовет увеличение спроса на иностранную валюту и, как следствие, приведет к росту чистого экспорта, сдвигу кривой IS вправо и повышению внутренней ставки процента.

Однако данный механизм действует различным образом в зависимости от режима регулирования валютного курса. Соответственно, различаются и процесс приспособления к равновесию, и инструменты экономической политики.

Тема 12. Процессы экономической трансформации в период перехода к рынку

Переходная экономика - это промежуточное состояние экономики в связи с изменением принципов хозяйствования в результате социально-экономических изменений. Отчет переходной экономики, по мнению ряда экономистов, начался со 02.01.92 г. в результате либерализации цен. Старт переходной экономике был дан в условиях жесточайшего экономического кризиса.

Цель переходной экономики - экономическая свобода и создание на этой

основе социально-ориентированной хозяйственной системы, способной обеспечить динамическое развитие экономики и достойный уровень благосостояния граждан страны.

Для эффективного функционирования рыночной экономики необходимы предпосылки, которые должны быть созданы в течение переходного периода.

свобода предпринимательства и свобода выбора всех экономических субъектов;

формирование частной собственности;

конкуренция как важнейший фактор хозяйственной деятельности;

свободное ценообразование;

распространение рыночных отношений на все сферы экономики;

открытость экономики, ее последовательная интеграция в систему мирохозяйственных связей;

обеспечение гражданам социальных гарантий и государственной поддержки нетрудоспособных, социально уязвимых членов общества.

Закономерности перехода к рыночной экономике.

Нормализация и восстановление потребительского рынка, насыщение его товарами и услугами для населения.

Разгосударствление экономики, приватизация, развитие предпринимательства.

Формирование разных типов рынков и рыночной инфраструктуры.

Осуществление активной инвестиционной политики.

Модели перехода. Существуют две основные альтернативные модели: 1) «шоковая терапия» - быстрые радикальные реформы; 2) эволюционный (постепенный) переход.

Специфика переходной экономики России - в переходе к модели социально-ориентированного рыночного хозяйства.